

## Tranzacție pe piața IT: Roweb preia DynamiXRM și își extinde serviciile Microsoft Dynamics 365 CRM

**Roweb, companie românească de dezvoltare software cu peste 20 de ani de experiență și parte a Sirma Group, anunța preluarea DynamiXRM, companie specializată în implementarea și dezvoltarea soluțiilor Microsoft Dynamics 365 CRM. Prin această tranzacție, Roweb își extinde capabilitățile în zona soluțiilor enterprise și își consolidează poziția ca furnizor de servicii complete de transformare digitală pentru companii din România și de pe piețele internaționale.**

Achiziția marchează intrarea strategică a Roweb în ecosistemul Microsoft Dynamics și creează premisele dezvoltării unei noi linii de business dedicate soluțiilor CRM, automatizării proceselor și integrării sistemelor enterprise. Totodată, aceasta deschide oportunități suplimentare de dezvoltare pentru clienții existenți ai companiei și pentru organizațiile care utilizează tehnologii Microsoft în procesele lor de business.

„De-a lungul timpului, multe dintre proiectele dezvoltate de Roweb au avut la baza tehnologii Microsoft. Integrarea expertizei DynamiXRM ne permite să oferim clienților o gamă mai largă de servicii și să dezvoltăm proiecte cu un nivel și mai ridicat de integrare între aplicațiile de business, soluțiile CRM și platformele software personalizate. Este un pas firesc în evoluția companiei și în direcția consolidării prezenței noastre în zona soluțiilor enterprise”, a declarat Viorel Costea, CEO Roweb.

Fondată în 2015, DynamiXRM s-a specializat în implementarea și personalizarea soluțiilor Microsoft Dynamics 365 CRM și Microsoft Power Platform, dezvoltând proiecte pentru organizații din România și din alte piețe europene. Prin integrarea în cadrul Roweb, compania își va continua dezvoltarea beneficiind de acces la o echipă extinsă de specialiști și la un portofoliu mai larg de servicii software.

„Echipa Roweb ne-a impresionat încă de la primele proiecte în care am colaborat. Am descoperit aceeași preocupare pentru calitate, aceeași orientare către client și aceeași abordare pragmatică în dezvoltarea soluțiilor software. Intrarea în echipa Roweb reprezintă o oportunitate de a crește împreună și de a oferi clienților servicii mai complexe, construite pe expertiza combinată a celor două companii”, a declarat Catalin Bizadea, Managing Partner DynamiXRM.

Pentru clienți, această extindere înseamnă acces la servicii integrate care combină implementarea Microsoft Dynamics 365 CRM cu dezvoltarea de aplicații software personalizate, platforme web și mobile, portaluri enterprise, soluții eCommerce și integrări complexe între sisteme.