

Alina Andrei, CEO Cabot Transfer Pricing: De ce se dubleaza cererea pentru Acorduri de Preț în Avans în România în 2026



Domeniul fiscal atinge un punct de inflexiune, iar specialiștii prevad o dublare a solicitarilor pentru Acordurile de Preț în Avans (APA) în 2026 comparativ cu anul 2025. Companiile cauta protecție în fața noilor rigori ale ANAF și transforma acest instrument dintr-o opțiune teoretică într-o bariera de securitate indispensabilă pentru stabilitatea profiturilor și a capitalului investit.

Principalul motor care va genera o dublare a cererilor în 2026 este, potrivit Cabot Transfer Pricing, în afara de aderarea la OCDE (care va diminua termenele de emitere) și introducerea sistemului roll-back, o modificare legislativă care permite acordului să acopere nu doar tranzacțiile viitoare, ci și pe cele din ultimii cinci ani. Aceasta schimbare ofera grupurilor de companii singura metoda certa de a evita ajustările arbitrare din timpul controalelor.

Companiile au astfel șansa unei corecții voluntare pentru întreaga perioada de prescripție, sub supravegherea autorităților, fapt care elimina incertitudinea acumulată în perioadele fiscale anterioare. Relevanța acestui mecanism este fundamentală într-un context în care România a trecut la o abordare aliniată practicilor din jurisdicții dure, precum Germania sau Franța, unde substanța economică primează în fața formei.

Alina Andrei, CEO Cabot Transfer Pricing, subliniază importanța acestei schimbări de paradigmă: „Tranzacțiile intra-grup sunt analizate tot mai des și mai profund, iar fără un APA, multe firme locale nu au un mecanism clar de protecție în fața acestor evaluări. În acest context, APA devine una dintre puținele soluții prin care companiile pot transforma o zonă de risc fiscal într-o poziție stabilă și predictibilă”.

Mai mult, depunerea cererii poate suspenda o inspecție fiscală aflată deja în curs, cu aprobarea organului de control. Acest lucru ofera spațiul necesar pentru un dialog tehnic cu experții fiscoi în locul unei confruntări directe soldate cu decizii de impunere drastice.

Chiar și pentru servicii intra-grup poate fi o idee bună încheierea unui APA - mai ales ca un astfel de instrument arata ca serviciile au fost efectiv prestate iar cheltuielile aferente pot fi tratate ca deductibile la calculul de impozit pe profit al contribuabilului local aplicant.

De ce succesul atrage controalele ANAF și cum ajuta prevenția

Nu doar pierderile sunt considerate elemente de risc la ANAF. Autoritatea fiscală a implementat peste 150 de indicatori de risc. Din ce am întâlnit în practică, succesul financiar, creșterea rapidă a veniturilor (chiar și de

douazeci de ori în câțiva ani) sau apartenența la anumite industrii sensibile, precum Oil & Gas ori prelucrarea lemnului, devin automat semnale de alarma în sistemul autorităților.

Anul 2026 marchează oficial trecerea către o cultură a dialogului proactiv, unde Acordul de Preț în Avans devine fundamentul stabilității oricărei afaceri de anvergură care dorește să evite riscul de dubla impunere.

Ce este APA

Acordul de Preț în Avans (APA) reprezintă un contract administrativ-fiscal încheiat între un contribuabil și Agenția Națională de Administrare Fiscală (ANAF). Prin acest document, cele două părți stabilesc în mod oficial, înainte de realizarea tranzacțiilor, metodele de transfer și prețurile care vor fi utilizate în relațiile cu persoanele afiliate.

Scopul principal al unui APA este să ofere certitudine fiscală. Odată emis, acordul obligă autoritatea fiscală și contribuabilul să accepte și să utilizeze prețul de transfer stabilit prin acord. Astfel, compania elimină riscul ca, în timpul unui control ulterior, inspectorii să conteste prețurile practicate și să impună impozite suplimentare (impozit pe profit, dobânzi sau penalități).