

Bohâlțeanu și Asociații a asistat Microfruits SA în achiziționarea pachetului majoritar de acțiuni emise de Armatura SA, cu o echipa coordonată de Ionuț Bohâlțeanu (Managing Partner) | Proiectul a presupus o analiză juridică amplă și o coordonare atentă între toate părțile implicate



Microfruits SA, o companie românească, lider pe piața distribuției de fructe și legume proaspete din România, a preluat controlul asupra Armatura SA, producătorul clujean de robineți și fittinguri cu istorie de peste un secol, prin cumpărarea pachetului de 36,2% deținut de grupul austriac Herz Armaturen. Firma de avocați Bohâlțeanu & Asociații a asigurat consultanța extinsă pentru acționarii Microfruits pe tot parcursul dosarului. Echipa a fost coordonată de Ionuț Bohâlțeanu, Managing Partner, o contribuție semnificativă la succesul acestui mandat având-o și Jessica Costache Senior Associate.

Contextul corporativ al companiei clujene a fost, în ultimele luni, unul tensionat, după ședințele în care acționarii au discutat scenariul lichidării societății. Comunitatea de business locală considera că vechea fabrică a fost „salvată în ultimul moment” de la un parcurs de închidere, odată cu apariția noului cumpărător strategic.

Tranzacția are și un unghi de guvernanta de piață: depășirea pragului de 33% din drepturile de vot atrage, potrivit legislației, obligația inițierii unei oferte publice de preluare pentru restul acțiunilor, sub supravegherea Autorității de Supraveghere Financiară. În practică, asemenea operațiuni presupun publicarea unui anunț preliminar, aprobarea documentului de oferta și derularea efectivă a ofertei în termenele prevăzute, cu respectarea tratamentului egal pentru investitorii de pe piață.

Microfruits se poziționează în acest proiect cu un profil atipic pentru industria metalelor și instalațiilor, dar cu forța unei companii care a crescut accelerat în ultimii ani în agrobusiness și distribuție modernă. Datele agregate din surse publice indică afaceri de peste 300 de milioane de lei și profit operațional solid, iar firma și-a anunțat anterior intenția de a accelera investițiile, inclusiv prin proiecte logistice și de procesare, precum și planuri de listare pe piața AeRO. Portofoliul său comercial vizează livrări către mari rețele de retail, ceea ce indică disciplina de execuție și capabilități operaționale relevante.

Pe plan industrial, Armatura - listată la BVB sub simbolul ARM - rămâne un reper istoric pentru Cluj și pentru piața locală, cu know-how în robineți și echipamente pentru instalații. Pe termen scurt, investitorii urmăresc cum va integra Microfruits compania preluată și ce plan de capitalizare și relansare va propune în raport cu obligațiile față de piața reglementată. Evoluția informațională din lunile recente - de la rapoartele semestriale până la tranzacția de control - va conta pentru conturarea strategiei post-achiziție.

În acest context, echipa **Bohâlțeanu & Asociații** a asigurat consultanța extinsă pentru acționarii Microfruits pe tot parcursul dosarului. Mandatul echipei de avocați a inclus acordarea de asistență juridică pe parcursul întregului proces al tranzacției, de la analizarea situației societății Armatura S.A. și a implicațiilor juridice ținând cont de poziția emitentului în calitate de societate listată pe piața principală, până la asistența cu privire la redactarea,

ajustarea și finalizarea documentației prealabile tranzacției, precum și coordonarea tuturor etapelor necesare pentru finalizarea cu succes a tranzacției.

„Suntem încântați să fi asistat Microfruits S.A. în cadrul unei tranzacții strategice care contribuie la dezvoltarea și diversificarea portofoliului companiei. Proiectul a presupus o analiză juridică amplă și o coordonare atentă între toate părțile implicate și ne bucurăm că, prin expertiza noastră, am putut contribui la finalizarea cu succes a acestei tranzacții”, a declarat [Ionuț Bohâlțeanu](#), Managing Partner, coordonator al practicii de piață de capital din cadrul firmei Bohâlțeanu & Asociații.

Echipele au fost coordonate de [Ionuț Bohâlțeanu](#), *Managing Partner*, o contribuție semnificativă la succesul acestui mandat având-o și [Jessica Costache](#) *Senior Associate*.

Profilul firmei de avocați este conturat de multiple proiecte de corporat/M&A și capital markets, în care partenerii coordonatori gestionează frecvent teme de guvernanta, structurari și tranzacții transfrontaliere. Ghidurile juridice subliniază că practica de comercial, corporat și fuziuni-achiziții este alimentată de mandate cu componentă internațională, energia fiind un sector de lucru recurent; grupul este coordonat de Ionuț Bohâlțeanu și Daniela Milculescu, cu sprijinul unei echipe care acoperă integral ciclul de viață al investițiilor.

Experiența lui [Ionuț Bohâlțeanu](#) include proiecte majore de M&A, privatizări, finanțări corporative și structurari, cât și o componentă consistentă de piață de capital, cu asistență pentru emitenți și intermediarilor în oferte de titluri, precum și consiliere privind cerințele de transparență și drepturile acționarilor minoritari. Aceasta dubla expunere - tranzacțională și de piață reglementată - este relevantă în cauze precum preluarea unei societăți listate, unde integrarea aspectelor corporative cu constrângerile de capital de pe piața reglementată devine critică pentru ritmul de implementare.

Firma este prezentă activ în proiecte de infrastructură de piață și piețe financiare, inclusiv în inițiative cu impact sistemic. Astfel de proiecte explică atenția pe care echipa o acordă etapelor de autorizare, calendarului procedural și conformării documentației, elemente fără de care un transfer de control într-o societate listată nu poate fi dus la capăt în parametri predictibili.

Citește și

→ [Bohâlțeanu & Asociații a stat alături de asociații Auto Brand SRL în tranzacția prin care BPW Group a intrat pe piața locală. Ionuț Bohâlțeanu \(Managing Partner\) și Anda Calin \(Managing Associate\), în prim plan](#)

→ [Bohâlțeanu și Asociații a asistat Grupul Ion Moș în achiziția brandului românesc Lucas Bites, o etapă importantă în strategia de expansiune a grupului. Echipa de proiect, coordonată de Ionuț Bohâlțeanu \(Head of Corporate M&A\)](#)

→ [BSMP - Bohâlțeanu și Asociații a asistat UNIGEA România în contractarea unei finanțări de 30,25 milioane EUR pentru dezvoltarea unui proiect solar de referință de 85 MW în Arad. Echipa pluridisciplinară, coordonată de partenerii Daniela Milculescu și Ionuț Bohâlțeanu, într-un efort multijurisdicțional ce a reunit investitori și consultanți cheie din patru țări](#)

→ [Bohâlțeanu & Asociații a asistat Emma Lambda în achiziția Stratum Energy Romania, într-un mandat complex, desfășurat pe parcursul ultimilor 2 ani. Echipa multidisciplinară, formată din](#)

profioniști specializați în Corporate M&A, Energy și Real Estate | Ionuț Bohâlțeanu (Managing Partner): "Un proiect de mare anvergura pentru echipa noastră, având în vedere specificul domeniului, gradul complex de structurare a tranzacției și jurisdicțiile implicate"

În trecutul apropiat, firma [a consiliat Premier Energy în achiziția CEZ Vânzare](#) – un dosar major pentru piața de furnizare de energie – și a lucrat pe proiecte M&A în domeniul regenerabilelor, precum [preluarea Eolica Dobrogea One](#).

Munca avocaților este reflectată și în ghidurile juridice internaționale. În [Legal 500](#) (ediția 2025), Bohâlțeanu & Asociații este evidențiată în practica de Comercial / Fuziuni & Achiziții, cu un profil în care energia este evidențiată ca sursa importantă de proiecte, iar coordonarea practicii este asigurată de [Ionuț Bohâlțeanu și Daniela Milculescu](#), cu sprijinul [Andei Calin](#). În secțiunea dedicată sunt listate nume de clienți precum Premier Energy și Christian Tour, iar echipa este descrisă ca având expunere pe tranzacții transfrontaliere și pe întregul spectru al guvernantei corporative. Legal 500 punctează experiența internațională a partenerilor în proiecte societare și comerciale, iar opiniile clienților merg în aceeași direcție: „*echipa foarte bine organizată*”, „*raspunsuri rapide și aplicate*”, „*implicarea partenerilor*” – observații care configurează un mod de lucru apropiat de business, orientat către rezultat.

Pe de altă parte, colaborarea cu rețele profesionale internaționale și afilierea la organizații de afaceri locale confirmă deschiderea către proiecte cu elemente transfrontaliere și creează canale rapide de cooperare în tranzacțiile cu componente multi-jurisdicționale. Din perspectiva clienților, acest lucru se traduce frecvent în coordonare eficientă cu consultanți din alte jurisdicții și în soluții contractuale adaptate la specificul reglementar al mai multor piețe.

Dincolo de directoare și palmares, un indicator relevant rămâne calitatea feedback-ului din piață. Sintagma „*implicarea partenerilor în fiecare dosar*”, reluată în testimonialele Legal 500, nu este doar formula elogioasă; ea sugerează un mod de lucru care prețuiește atenția la detalii, promptitudinea și personalizarea soluțiilor. Pentru proiecte precum transferul integral al unui distribuitor național către un grup industrial cu guvernanta strictă, această cultură de lucru contează poate mai mult decât orice altceva.

Pentru Microfruits, operațiunea deschide o conversie interesantă dintre logistica, disciplina operațională și manufactura metalurgică fină. Resursele financiare și planurile de investiții anunțate – inclusiv proiecte de extindere, noi capacități de depozitare și procesare – pot sprijini un program de repunere pe traiectorie a Armatura, dacă vor fi dublate de o guvernanta de piață adecvată statutului de emitent listat. Faptul că Microfruits livrează către marile rețele de retail și operează deja cu lanțuri logistice complexe poate deveni un avantaj competitiv într-o piață a instalațiilor unde termenul de livrare și controlul calității sunt determinante.

Această tranzacție confirmă, în același timp, o tendință mai largă a pieței: în lipsa unei avalanșe de operațiuni mari, apar mutări curajoase în zone percepute ca dificile, unde investitori cu apetit pentru restructurare văd valoare latentă. Faptul că un distribuitor din agrobusiness investește într-un producător de echipamente pentru instalații arată că „logica industrială” a unei preluări nu se rezumă la similitudini de sector, ci și la capacitatea de a impune disciplina de execuție, acces la finanțare și viteza în decizie. Aici, rolul consilierilor juridici – în speța, Bohâlțeanu & Asociații – rămâne definitoriu pentru a transforma oportunitatea într-o soluție operațională conformă tuturor exigențelor pieței reglementate.

Preluarea pachetului majoritar de către Microfruits marchează o schimbare de etapă pentru Armatura și un test de maturitate pentru piața locală, care trebuie să îmbine apetitul antreprenorial cu disciplina reglementării. Cu un

cadru normativ clar pentru oferte publice de preluare, cu investitori dispuși să intre în dosare complicate și cu echipe de avocați care pot orchestra fiecare pas, piața de capital din România are, în astfel de tranzacții, ocazia de a-și confirma robustețea. Ramâne ca noul acționar să-și definească rapid planurile pentru entitatea preluată și să parcurgă, transparent și ordonat, etapele cerute de statutul de emitent listat.