

Banking & Finance | Echipa Popovici Nițu Stoica & Asociații, coordonată de partenerul Bogdan C. Stoica, a acordat consultanța Grupului La Fântâna pentru accesarea unei finanțări sindicalizate de 70 milioane euro, menită să susțină activitatea curentă și dezvoltarea businessului



Popovici Nițu Stoica & Asociații (PNSA) a asistat Grupul La Fântâna, jucător regional în soluții de hidratare cu apă caldă, în refinanțarea datoriilor existente și în contractarea unui împrumut în valoare totală de 70 de milioane de euro de la un sindicat de bănci format din ING Bank România, ING Bank NV și Raiffeisen Bank SA. Facilitatea a fost acordată sub forma unui Acord de Facilități Senior și susține activitatea curentă și dezvoltarea businessului.

Mandatul PNSA a fost gestionat de o echipă coordonată de [Bogdan C. Stoica](#) (Avocat Asociat), alături de **Ioana Lazar** (Avocat Colaborator Senior), **Crina Stan** (Avocat Colaborator) și **Alexia Trofin** (Avocat Colaborator). Structura echipei reflectă tiparul obișnuit al tranzacțiilor de credit sindicalizate, în care documentația de credit, pachetele de garanții și coordonarea fluxurilor cu finanțatorii și consilierii acestora trebuie armonizate într-un calendar strâns.

În contextul tranzacției La Fântâna, mixul de expertiză (corporate + banking) și tradiția PNSA în proiecte de finanțare sindicalizată au fost esențiale pentru alinierea intereselor părților.

La Fântâna este unul dintre principalii furnizori de servicii și produse pentru hidratare în România și Serbia, cu soluții variate — de la sisteme watercooler (BWC/BFC) la echipamente moderne de purificare și tratare a apei, precum și infrastructura pentru consumul de cafea. Modelul de afaceri acoperă atât segmentul B2B (companii), cât și B2C (rezidențial), ceea ce permite o scalare robustă în Europa Centrală și de Est. Finanțarea sindicalizată consolidează strategia de creștere și accesul la capital pe termen mediu.

În astfel de proiecte, rolul avocaților este de a calibra corect riscurile și de a orchestra arhitectura contractuală a finanțării. Echipa PNSA a integrat cerințele băncilor din sindicat cu prioritățile operaționale ale entității finanțate, asigurând predictibilitate în implementare și compatibilitatea documentației cu viitoarele planuri de investiții ale grupului.

Reamintim că practica de *Banking & Finance* a firmei Popovici Nițu Stoica & Asociații este recunoscută în Legal 500 pentru abordarea sa „pragmatică și rapidă, mereu echilibrată între argumentele pro și contra”, apreciată de clienți pentru profesionalism și soluții eficiente. Echipa asistă constant bănci internaționale de top, instituții financiare locale și companii multinaționale, oferind consultanță în proiecte de finanțare sindicalizată, refinanțări, restructurări de datorii și finanțări de proiect. Sub coordonarea lui **Bogdan C. Stoica**, cu contribuția avocaților precum Alexandru Ambrozie și Ioana Lazar, practica se distinge prin expertiza tehnică solidă și o înțelegere profundă a dinamicii pieței financiare.

Printre clienții reprezentativi enumerați de *Legal 500* se regasesc BRD Société Générale, Deutsche Bank, The Governor and Company of the Bank of Ireland, Libra Internet Bank, Deutsche Leasing, alături de companii industriale precum Ameropa.

Profilul conturat de Legal 500 este în linie cu mandatele gestionate de firma în ultimii ani — finanțări corporative, refinanțări, credite sindicalizate, finanțări de proiect și operațiuni cu componenta transfrontalieră.

Tranzacțiile cu credite sindicalizate de această anvergură au rol de barometru pentru apetența bancilor față de sectoare non-ciclice (consum recurent, servicii către companii), în paralel cu consolidarea bilanțurilor corporative prin refinanțări. Pentru firmele de avocatură, acest tip de mandate presupune execuție riguroasă și aliniere multi-jurisdicțională, dar și o bună înțelegere comercială a fluxurilor operaționale ale debitorului (capex, working capital, sezonabilitate, rotația stocurilor/creanțelor), astfel încât documentația să fie ușor de implementat și să răspundă cerințelor bancilor.

În acest cadru, PNSA confirmă capacitatea de a gestiona proiecte complexe, în care echipele de finanțări, corporative, imobiliar (pentru garanții) și, la nevoie, concurența sau energie trebuie să lucreze integrat. Faptul că Legal 500 listează clienți bancari și corporativi de calibru, iar Chambers menționează un portofoliu comparabil, este un indiciu al consistenței practicii în piață.

Firma de avocați rămâne un jucător de prim-plan în tranzacții mari și în ariile sale de top, iar în *Banking & Finance* are o practică activă și vizibilă, cu o clientelă diversificată și proiecte finalizate la standarde ridicate.