

Fintech-ul Mokka și Romstal, liderul pieței instalațiilor din sud-estul Europei, devin parteneri

Mokka, furnizor de top *Buy Now Pay Later* și unul dintre primii provideri de servicii BNPL de pe piața românească, a încheiat un parteneriat cu Romstal, companie care de 30 de ani și-a menținut poziția de lider pe piața instalațiilor nu doar din România, ci și din întreaga regiune sud-est europeană.

„Asocierea cu Romstal îmbogățește portofoliul diversificat al Mokka cu un partener de top”, spune reprezentantul Mokka România. „Considerăm ca principalii beneficiari ai parteneriatului sunt în primul rând clienții. Cu plata amânata Mokka, aceștia beneficiază de facilități la achiziția online a unor produse care s-au impus prin calitate în șase țări est-europene. Colaborarea cu Romstal ne onorează și confirmă direcția noastră strategică de a integra serviciile BNPL în industrii esențiale pentru confortul și siguranța clienților. Ne dorim să le oferim utilizatorilor noștri mai multă flexibilitate în planificarea investițiilor în locuințe și proiecte de renovare, iar parteneriatul cu Romstal este un pas important în această direcție”, subliniază reprezentantul fintech-ului.

„La Romstal punem mereu pe primul loc nevoile clienților și le oferim soluții care să le facă viața mai ușoară și perioada de implementare a proiectelor de renovare sau construcție mai rapidă. Parteneriatul cu Mokka este un pas firesc în această direcție, pentru că știm că investițiile într-o locuință vin cu multe planuri și, uneori, cu griji financiare. Posibilitatea de a plăti în rate le oferă clienților libertatea de a transforma ideile de renovare sau construcție în proiecte concrete, fără presiune asupra bugetului”, spune reprezentantul e-commerce.

Prin introducerea opțiunii de plată Mokka, clienții Romstal care fac cumpărături online au posibilitatea să plătească în rate de până la 60 de luni. „Tot ce au de făcut este să aleagă produsele pe care și le doresc, să dea click pe opțiunea Mokka și să confirme plata cu un cod SMS. Renovarea casei, achiziția de panouri fotovoltaice sau modernizarea instalațiilor devin obiective mult mai ușor de atins cu ajutorul unei plăți flexibile, cu zero dobândă pentru 30 zile, dacă sumele datorate sunt achitate la timp”, mai spune reprezentantul Mokka România.

Companie specializată în comercializarea echipamentelor de instalații, Romstal este prezentă cu peste 19.000 de produse de calitate recunoscută la nivel mondial pe piețele din România, Moldova, Ucraina, Serbia și Bulgaria.

Fintech-ul Mokka se numără printre primii furnizori de servicii BNPL din România, iar printre partenerii săi se numără retaileri de prestigiu ca Reserved, Cropp, Mohito, Sinsay, House, Office Shoes, F64 și mulți alții.

Plata amânata Mokka oferă cumpărătorilor opțiunea unei plăți flexibile, cu rate fără dobândă, care pot fi personalizate, în funcție de preferințe. Folosirea acestei soluții de plată aduce beneficii importante și pentru retaileri, printre acestea numărându-se atragerea de clienți noi și fidelizarea lor, creșterea valorii coșului de cumpărături și a vânzărilor, precum și conversii mai bune, prin oferirea unei alternative flexibile de plată.