

BizLawyer îi prezintă pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovări. De vorba cu Mirel Radescu, fost procuror, cel care modelează strategic direcția departamentului de Corporate Investigation și White-Collar Crime al firmei Popescu & Asociații: „Experiența mea în investigarea fraudelor și a criminalității economice mi-a oferit o perspectivă unică asupra modului în care funcționează mecanismele economice și financiare complexe. În ultimul an am gestionat câteva dintre cele mai provocatoare cazuri din cariera”



Avocatul Mirel Radescu a devenit, începând cu luna ianuarie a acestui an, parte a echipei de management a firmei Popescu & Asociații. „Pe plan personal, această promovare reprezintă mai mult decât o simplă schimbare de poziție - este o nouă etapă în care pot să îmi valorific întreaga experiență acumulată în cei peste 25 de ani de activitate în domeniul juridic. Ca partener, am acum oportunitatea să modelez strategic direcția departamentului nostru de *Corporate Investigation și White-Collar Crime*. E o responsabilitate plină de provocări profesionale care m-a determinat să-mi depășesc limitele, să mă adaptez rapid și să găsesc direcții noi într-un peisaj profesional extraordinar de dinamic, dar, în aceeași măsură, și o satisfacție că pot contribui direct la dezvoltarea echipei și la implementarea unor soluții inovatoare pentru clienții noștri”, susține interlocutorul ^{Biz}Lawyer.

Traseul profesional parcurs de [Mirel Radescu](#) a debutat în 1996, atunci când, după absolvirea Facultății de Drept din București, a ales să activeze ca procuror. Perioada aceea a fost una intensă de învățare, de acumulare de cunoștințe și informații noi care în final s-au materializat într-o experiență practică necesară pentru ca juristul să își poată desavârși pregătirea. A crescut treaptă cu treaptă, ajungând în final, să efectueze anchete complexe în diverse structuri ale Ministerului Public. „Știți, când privesc în urmă, văd că fiecare etapă din cariera mea a avut rolul ei în formarea mea ca profesionist.(...) Acum, la Popescu & Asociații, pot să pun toată această experiență în slujba clienților noștri, dar dintr-o perspectivă diferită și totodată provocatoare”, nuanțează avocatul.

Mirel Radescu marturisește că fascinația sa pentru domeniul juridic vine din felul său de a fi - mereu a avut un puternic simț al dreptății și o dorință de a aduce un echilibru în societate. Este de părere că profesia de jurist este una dintre puținele care îți permit să te dezvolți permanent atât din punct de vedere profesional, cât și uman. „Cazurile cu care te întâlnești în viața profesională te dezvoltă ca om și doar această experiență de viață pe care o acumulezi permanent te transformă într-un profesionist al dreptului bun”, argumentează partenerul Popescu & Asociații.

Succesul în avocatură vine în principal din munca susținută și dedicare

După foarte mulți ani petrecuți în sistemul juridic, perioada în care interlocutorul ^{Biz}Lawyer a încercat în permanență să se dezvolte din punct de vedere profesional, trecerea la avocatură de business a venit natural, fără să necesite un efort deosebit. „Experiența mea în investigarea fraudelor și a criminalității economice mi-a oferit o perspectivă unică asupra modului în care funcționează mecanismele economice și financiare complexe. Pot astfel să înțeleg atât partea de investigație, cât și nevoia companiilor de a-și proteja drepturile și interesele legitime. În

dreptul penal al afacerilor, de multe ori interacționez cu persoane extrem de inteligente, cu o mare și diversificată experiența profesională, dar care nu s-au mai confruntat niciodată cu o problemă juridică de acest tip. Pentru mine este o provocare pentru a le explica situația juridică într-un mod clar și accesibil”, menționează avocatul.

Experiența îndelungată pe care a acumulat-o în domeniul juridic i-a permis să ajungă la concluzia că, deși este un atu, talentul singur nu te duce prea departe în avocatură. Admite faptul că în această profesie este important să ai intuiție juridică, să poți vedea conexiuni și să găsești soluții creative. Cu toate acestea, succesul în avocatură vine în principal din munca susținută și dedicare. „E ca în sport - poți avea talent natural, dar fără antrenament constant nu ajungi la performanță. Un avocat bun este capabil să analizeze complexitatea unui mandat și să găsească soluții juridice adecvate. În plus, domeniul avocaturii evoluează atât de rapid încât trebuie să fii mereu la curent cu noutățile legislative, cu jurisprudența, cu tendințele din piață. În avocatură de business, provocările și realizările se completează reciproc, astfel încât fiecare obstacol depășit te îmbogățește cu o mai bună înțelegere a drumului pe care îl parcurgi. Avocatul este rodul experiențelor sale și deci contează foarte mult cum îți construiești parcursul, deoarece fiecare experiență îți lasă puternic amprenta asupra ta”, atrage atenția **Mirel Radescu**.

Din perspectiva sa, în avocatură de business are importanța majoră atât cum și cât lucrezi, cât și cu cine lucrezi. „Din experiența mea, nu poți separa aceste două aspecte - sunt ca două fețe ale aceleiași monede. Am învățat că rezultatele cele mai bune vin întotdeauna din munca în echipă. Poți fi foarte bun individual, dar cazurile complexe necesită expertiză diversificată, nefiind suficientă și nici indicată o abordare solitară. La Popescu & Asociații am găsit exact acest tip de mediu - profesioniști excepționali care se completează reciproc și care pot aborda împreună cu succes orice provocare juridică”, apreciază avocatul.

Esențiale în această profesie sunt și eficiența și ritmul de lucru, dar ceea ce face diferența pe termen lung este calitatea relațiilor profesionale pe care fiecare individ în parte le construiește. „Un avocat bun poate rezolva un caz dificil, dar o echipă puternică poate gestiona simultan multiple cazuri complexe, oferind soluții inovatoare și comprehensive. Este remarcabil cum expertiză complementară și perspectivele diverse ale membrilor echipei pot deschide cai de abordare la care un singur profesionist, oricât de talentat, nu ar fi putut ajunge”, punctează partenerul Popescu & Asociații.

Citește și

[→ BizLawyer îți prezintă pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovări | De vorba cu Adina Vlaicu \(Popescu & Asociații\), un om statornic, serios, carismatic, atent la detalii și la nevoile clienților: "Trebuie să fii mereu la curent cu schimbările legislative, să te specializezi în domeniile în plină dezvoltare și să anticipezi nevoile pieței. Networking-ul strategic și implicarea în dezbateri profesionale te ajută să rămâi relevant. Dar, mai presus de toate, trebuie să îți plăca ceea ce faci – pasiunea este cea care te ține în joc pe termen lung"](#)

Meseria se fura, dar trebuie să ai și de la cine

Provocarea de a-și aminti de perioada sa de mentorat îl face pe **Mirel Radescu** să retraceze zâmbind începuturile carierei sale în care nu a beneficiat de sprijinul unui singur mentor, ci a avut șansa de a învăța de la foarte mulți profesioniști ai dreptului. „Am avut norocul să întâlnesc mai mulți profesioniști extraordinari de la care am învățat lucruri diferite. Am avut șansa să lucrez cu practicieni ai dreptului excepționali care m-au ajutat să-mi dezvolt abilitățile de investigație și analiză și să înțeleg că dedicația și perseverența sunt esențiale pentru a înțelege

complexitatea cazurilor și pentru a ajunge la rezultate pozitive în fața provocărilor. Am interacționat, de asemenea, cu un om care mi-a marcat traseul în noua carieră, un avocat experimentat, riguros, determinat, de la care am învățat foarte mult, fiind captat total de noutatea provocării intelectuale zilnice, așa încât intrarea mea în Popescu & Asociații a venit natural. Acum încerc să dau mai departe din experiența mea tinerilor colegi”, detaliaza interlocutorul ^{Biz}**Lawyer**.

Facând aceasta analiză a traseului său profesional, avocatul precizează faptul că „meseria se fura, dar trebuie să ai și de la cine”. Vine și cu explicație a ceea ce afirma, subliniind că, în realitate, este vorba despre o combinație între observație, practică și îndrumare directă. „Am avut mult noroc, deoarece la Popescu & Asociații am găsit un mediu unde valorile profesionale se împletesc perfect cu dorința de inovație. Nu e vorba doar despre ce știi să faci, ci și despre cum alegi să-ți folosești cunoștințele. Integritatea și profesionalismul nu sunt pentru noi doar cuvinte frumoase pe perete, ci principii după care ne ghidăm zilnic activitatea”, mai spune **Mirel Radescu**.

Se simte perfect în echipa Popescu & Asociații, menționând că viziunea și dinamismul l-au atras cel mai mult către această firmă. „Avem o echipă puternică, cu backgrounduri diverse și expertiză complementară, ceea ce ne permite să abordăm cazurile complexe din multiple perspective. Accesul la proiecte provocatoare și cazuri de referință ne oferă constant oportunitatea să ne dezvoltăm și să ne depășim constant limitele. Dar poate cel mai important avantaj este cultura organizațională unică - aici există un echilibru perfect între experiență și inovație, între tradiție și adaptabilitate la nou. Această cultură, cultivată cu atenție de managing partner-ul nostru, a creat un mediu în care excelența și inovația sunt nu doar încurajate, ci devin parte din ADN-ul firmei. Acum, în rolul meu de partener, mă bucur să pot contribui la menținerea și dezvoltarea acestei viziuni, îndrumând la rândul meu noile generații de profesioniști. Încă de la început am fost impresionat de modul în care Popescu & Asociații construiește și menține relațiile cu clienții săi - parteneriate autentice, bazate pe încredere și profesionalism. Am văzut cum această abordare, promovată constant de leadership, aduce rezultate excepționale și creează legături de lungă durată cu clienții noștri. Acestea sunt valori în care cred cu tărie și mă bucur că astăzi pot contribui la transmiterea lor mai departe în cadrul echipei noastre”, completează interlocutorul ^{Biz}**Lawyer**.

Citește și

[→ BizLawyer îți prezintă pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovări | De vorba cu Andreea Mihalache \(Popescu & Asociații\): ”Fiecare experiență m-a învățat ceva nou și m-a pregătit pentru ceea ce fac astăzi. Cel mai important, însă, este că au existat mereu oameni care au crezut în mine și oportunități care m-au ajutat să cresc”](#)

Mirel Radescu lucrează „cot la cot” cu echipa

În cadrul firmei Popescu & Asociații, noul partener se implică direct în cazurile de investigații corporative și criminalitate economică. Este zona în care experiența să aduce cea mai mare valoare. „Nu sunt genul de partener care doar supervizează de la distanță - îmi place să fiu implicat activ, să lucrez cot la cot cu echipa. Sunt conștient de nevoia tot mai mare de flexibilitate, specializare pe domenii de nișă și formarea unor echipe eficiente și adaptate fiecărui proiect în funcție de specificul său. Rolul meu principal este să vadă imaginea de ansamblu și să dezvolt strategii eficiente, dar în același timp să mă asigur că fiecare membru al echipei își poate atinge potențialul

maxim. Ceea ce face aceasta munca sa para naturala este devotamentul și profesionalismul colegilor mei de la Popescu & Asociații. Este extrem de motivant sa lucrezi într-un mediu unde toata lumea își dedica energia și expertiza pentru succesul proiectelor, unde pasiunea pentru excelența și dorința de a învăța constant sunt vizibile la fiecare pas. Când vezi în jurul tau profesioniști care pun mereu interesul clientului pe primul loc și care abordeaza fiecare provocare cu entuziasm și determinare, munca devine nu doar mai ușoara, ci și mai plina de satisfacții profesionale”, susține **Mirel Radescu**.

În prezent, are în lucru foarte multe proiecte complexe, dar specificul activității pe care o deruleaza impune o discreție totala față de cazurile clienților firmei. „Nu facem profesia pentru noi ci, în primul rând, pentru clienții noștri, fiind conștienți de responsabilitatea afacerii sau problemei lor, succesul ramânând sa fie doar o consecință a unei munci bine facute. De aici decurge și modalitatea noastra de lucru; în orice proiect al oricarui client, este implicat în mod efectiv cel puțin unul dintre parteneri, care își folosește toata experiența pentru reușita acelui proiect. Ce pot sa va spun este ca în ultimul an am gestionat câteva dintre cele mai provocatoare cazuri din cariera mea”, argumenteaza avocatul.

Din galeria mandatelor provocatoare, partenerul Popescu & Asociații nominalizeaza un caz complex finalizat recent la Înalta Curte de Casație și Justiție cu o soluție de achitare, dupa un proces îndelungat și intens mediatizat, [unde a reprezentat doi membrii ai unui partid politic, din care unul parlamentar](#), acuzați de presupuse fapte de corupție în legatura cu negocieri politice purtate cu un deputat din Parlamentul României, din cadrul unui alt partid politic. „Popescu & Asociații a obținut astfel o victorie importanta pentru clienții sai, consolidând principiul libertății activității politice. Decizia are o importanță majora, clarificând cadrul care delimiteaza negocierile politice de sfera raspunderii penale, contribuind astfel la consolidarea jurisprudenței potrivit careia deciziile politice și implicit negocierile politice sunt supuse doar raspunderii politice și nu celei penale. Soluția obținuta în cauza de Popescu & Asociații este foarte importanta, din perspectiva confirmarii standardului de analiza care trebuie aplicat în domeniul vast al activității politice, potrivit caruia negocierile politice nu intra sub incidența raspunderii penale”, precizeaza interlocutorul ^{Biz}Lawyer.

Citește și

[→ Women Lawyers | Doamnele sunt bine reprezentate în structura Popescu & Asociații, unde coordoneaza cu succes mandate provocatoare și complexe, contribuind la poziționarea firmei în rândul liderilor din piața avocaturii. Loredana Popescu, Partener și unul dintre fondatorii firmei: ”Femeile au, de obicei, capacitatea de a asculta cu adevarat, de a înțelege nu doar litera legii, dar și implicațiile umane ale unei spețe. În negocieri, avem rabdare, tact și o abilitate de a crea strategii pe termen lung. Totodata, în litigii, suntem perseverente și strategice”](#)

Cauta „detectivi juridici”

Echipa alaturi de care se implica în toate mandatele care îi sunt încredințate este foarte importanta, astfel ca, atunci când își alege oamenii cu care lucreaza, partenerul Popescu & Asociații cauta persoane dedicate și curioase în același timp.

„Desigur, pregatirea profesionala este esențiala, dar la fel de importante sunt și calitățile personale - capacitatea de a gândi critic, de a vedea dincolo de aparențe. Îmi place sa spun ca urmaresc sa gasesc „detectivi juridici” - profesioniști care nu se mulțumesc cu prima soluție gasita, ci cauta sa înțeleaga contextul mai larg. E important sa

poți lucra sub presiune, să fii adaptabil și să ai dorința constantă de a învăța. În avocatura, provocările sunt multiple și în continuă schimbare, de aceea avem nevoie de profesioniști care să poată aborda fiecare caz cu creativitate și rigoare în același timp. Cautăm colegi care să aibă nu doar excelența academică, ci și acea calitate specială de a vedea conexiuni între diverse aspecte ale unui caz, de a anticipa provocări și de a găsi soluții inovatoare. Experiența mi-a arătat că cei mai valoroși membri ai echipei sunt cei care combină expertiza juridică solidă cu o înțelegere profundă a contextului economic și social în care operează clienții noștri. Acești profesioniști reușesc să transforme fiecare provocare într-o oportunitate de a aduce plus valoare și de a dezvolta jurisprudența în domeniile noastre de practică”, explică avocatul.

Mirel Radescu este un profesionist pasionat de lumea juridică, un om care se implică în tot ceea ce face. De-a lungul experienței sale a învățat că succesul vine din combinația dintre pregătire continuă și adaptabilitate. Este de părere că trebuie să fii, în primul rând, un profesionist foarte bine pregătit și dispus la efort susținut ca să te menții în linia întâi, pentru că dacă nu ești bine pregătit și nu muncești mult, nu poți avea succes.

„Pentru mine este esențial, atât un rezultat pozitiv în orice mandat și pentru orice client, cât și, în egala măsură, a avea o relație personală excelentă cu fiecare client în parte, în primul rând pentru că în spatele oricărei afaceri sunt niște oameni, iar relațiile bune și aprecierea reciprocă, contribuie în mod esențial la succesul unei colaborări. Trebuie să fii mereu cu un pas înainte - să anticipezi schimbările din piață, să înțelegi nu doar legea, ci și contextul economic în care operează clienții tăi. E important să-ți construiești o reputație solidă și să menții standarde înalte de etică profesională. În plus, în era digitală, trebuie să fii deschis la nou, să înveți constant și să te adaptezi la tehnologiile emergente care ne influențează profesia”, transmite avocatul.