

RTPR începe anul 2025 în forța cu finalizarea unei tranzacții record: MidEuropa încheie exit-ul de 1.3 mld EUR din Profi | Echipa multidisciplinara de 27 de avocați, implicata în cea mai mare tranzacție de private equity din România. Costin Taracila, Managing Partner: "Împreună cu echipele MidEuropa și Profi am scris din nou istorie pentru peisajul M&A din România"



RTPR a asistat fondul de investiții MidEuropa și (fosta) companie de portofoliu Profi Rom Food la finalizarea vânzării Profi către Ahold Delhaize pentru aspectele de lege română ale tranzacției. Profi este un retailer alimentar tradițional de top în România, având peste 28.000 de angajați și o rețea de peste 1.750 de magazine, operate atât direct, cât și în sistem partener, sub principalele formate Profi Super, Profi City, Profi Go și Profi Loco. Tranzacția în valoare de aproximativ 1,3 miliarde de euro a fost semnată la sfârșitul lunii octombrie 2023 și marchează un moment istoric la nivel regional, fiind cea mai mare tranzacție din retail-ul alimentar din Europa Centrală și de Est, precum și cea mai mare tranzacție de private equity din România de până în prezent. Mai mult, este considerată și cea mai mare tranzacție din sectorul alimentar din Europa continentală care implică un fond de private equity.

Pentru acest mandat, RTPR a implicat o echipă multidisciplinara de 27 de avocați care au fost coordonați de [Costin Taracila](#) (Managing Partner) și [Marina Fechetă-Giurgică](#) (Senior Associate), iar [Roxana Ionescu](#) (Partner) a condus procesul extrem de complex de autorizare a concentrării economice de către Consiliul Concurenței și procedura de notificare a investițiilor străine directe, precum și alte aspecte ale acestei tranzacții cu multiple fațete. [Maria Luca](#) (Associate), [David Mirea](#) și [Alexandru Dumitrescu](#) (Junior Associates) au avut o contribuție semnificativă în etapa tranzacțională cuprinsă între semnarea și finalizarea proiectului. Aspectele de dreptul muncii au fost gestionate de [Alina Stavaru](#) (Partner) și [Cezara Urzica](#) (Senior Associate), care au negociat noile contracte de management. [Cosmin Tilea](#) (Partner) și [Andreea Nedeloiu](#) (Senior Associate) au coordonat avocații care au acordat consultanța cu privire la aspectele de finanțare ale tranzacției. White & Case LLP a asistat MidEuropa pentru aspectele de drept englez ale tranzacției.

„Nu ne-am fi putut dori o echipă mai profesionistă și mai dedicată alături de noi pentru această tranzacție de referință pentru piața românească. Creativitatea lor, înțelegerea vastă a pieței locale și munca asidua au fost factori cruciali în depășirea provocărilor pe care le-am întâmpinat în această tranzacție. Aș dori să mulțumesc RTPR și în mod special Marinei, Mariei, Roxanei și lui Costin pentru implicarea lor în această tranzacție!”, a declarat Aleksandar Dragicevic, Principal la MidEuropa.

„Într-o tranzacție strategică, este esențial să ai alături o echipă pe care să te poți baza, să ai încredere și să simți că este cu tine la fiecare pas. Felicit întreaga echipă RTPR – Costin, Marina, Roxana, Maria, Alina – pentru implicarea lor, rabdarea de care au dat dovadă, profesionalismul lor remarcabil și prezența constantă alături de noi în această etapă importantă din istoria Profi Rom Food. Va mulțumim!”, a declarat Gaetan Pacton, CEO Profi Rom Food.

„Nu suntem la prima tranzacție în care am fost asistați de echipa RTPR, iar colaborarea cu ei a fost întotdeauna excepțională. Suntem încântați atât din perspectiva profesională, cât și umană. Pe parcursul întregului proces, ne-am simțit sprijiniți cu o disponibilitate maximă și un profesionalism rar întâlnit în lumea de business. Îți felicităm pentru integritatea, competența și caldura de care dau dovadă și ne dorim ca acest standard să rămână neschimbat și în viitor”, a adăugat **Calin Costinaș**, Deputy CEO Profi Rom Food.

RTPR ofera astfel asistența pentru a treia oară în exit-urile de succes din Profi. În 2009, în prima tranzacție, RTPR l-a asistat pe fondatorul Profi Rom Food la vânzarea celor 65 de magazine către Enterprise Investors într-o tranzacție cu o valoare de 66 milioane EUR. Apoi, în 2016, RTPR a asistat fondul de investiții Enterprise Investors la vânzarea lanțului de supermarketuri Profi către Mid Europa Partners, într-o tranzacție cu o valoare de 533 milioane EUR, la momentul respectiv cea mai mare tranzacție a unui fond de investiții în România și cea mai mare tranzacție în sectorul de retail încheiată vreodată în România.

„Ce mod extraordinar de a începe noul an cu finalizarea unei tranzacții remarcabile! Cea mai profundă recunoștință și sincere felicitări echipelor MidEuropa și Profi! Va mulțumim pentru încrederea continuă și colaborarea excelentă, împreună am scris din nou istorie pentru peisajul M&A din România. De asemenea, aș dori să felicit și să mulțumesc tuturor colegilor noștri care au lucrat la acest proiect pentru implicarea și munca lor asidua, eforturile voastre sunt apreciate cu adevărat și contribuția fiecăruia a fost esențială pentru succesul acestei tranzacții de referință”, a declarat Costin Taracila, Managing Partner RTPR.

„Suntem onorați că am acordat consultanța cu privire la această tranzacție cu multiple fațete, de o complexitate ridicată și o miza semnificativă. Povestea de succes a Profi, care a crescut de la un brand local la un lider în sectorul de retail și acum devine parte a unuiu dintre cele mai mari grupuri de comerț alimentar din lume, este cu adevărat inspirațională și suntem privilegiați că am contribuit la succesul său. Am format o echipă excepțională cu MidEuropa și Profi pe tot parcursul procesului de vânzare și aș dori să le mulțumesc pentru colaborarea extraordinară”, a declarat **Marina Fecheta-Giurgica**, Senior Associate.

Roxana Ionescu, Partner la RTPR a adăugat: „Sunt deosebit de încântată de rezultatul favorabil al acestui mega-deal care a implicat un flux de lucru extins în aria concurenței: de la analiza inițială extrem de complexă a potențialelor suprapuneri în etapele inițiale ale procesului, urmata de structurarea tranzacției, până la cesionarea a 87 de magazine și angajamentele inovatoare și fără precedent față de furnizorii existenți în contextul aprobării concurențiale. A fost un drum lung, dar plin de satisfacții. Iar bucuria de a vedea această tranzacție încheiată cu succes este și mai mare pentru mine, întrucât este a treia oară când am avut ocazia să asist vânzătorii cu privire la exit-urile din Profi”.

Despre tranzacție

Profi este unul dintre cei mai importanți retaileri tradiționali din România, care operează aproximativ 1.700 de supermarketuri și magazine de proximitate. Este recunoscut pentru gama extinsă de produse și valoarea adăugată pe care o oferă clienților. În anul financiar încheiat în iunie 2024, compania a generat vânzări nete de 2,7 miliarde de euro. Alăturarea celor două branduri va completa și extinde prezenta actuală a Ahold Delhaize în România, pentru a servi mai bine clienții atât din zonele urbane, cât și din cele rurale. Compatibilitatea excelentă a celor două branduri Profi și Mega Image și ofertele complementare pentru clienți vor genera sinergii.

Ahold Delhaize estimează ca Profi va adăuga aproximativ 3 miliarde de euro în vânzări nete la rezultatele sale financiare din 2025. Totodată, se așteaptă ca pentru anul 2025 tranzacția Profi să aibă un impact neutru asupra câștigului pe acțiune diluat. Detalii suplimentare despre impactul asupra rezultatelor financiare ale Ahold Delhaize vor fi furnizate pe 12 februarie, ca parte a perspectivelor sale pentru 2025.

Intenția de a achiziționa Profi a fost anunțată pe 30 octombrie 2023 și aprobată recent de Consiliul Concurenței din România (RCC), cu angajamentul respectării obligațiilor post-finalizare a tranzacției privind relațiile cu furnizorii de pe piața de retail din România, precum și cedarea a 87 de magazine, după cum a detaliat Consiliul Concurenței [în comunicatul său](#).

BofA Securities și Goldman Sachs au acționat în calitate de consilieri financiari pentru Ahold Delhaize; **CMS Cameron McKenna Nabarro Olswang** și GNP Guia Naghi & Partners au acționat în calitate de consultanți juridici.

Echipa multidisciplinară a CMS ce a asistat Ahold Delhaize a fost coordonată de către **Horea Popescu** și [Claudia Nagy](#) (Fuziuni & Achiziții) în ceea ce privește aspectele de drept românesc și de către **Eva Talmacsi** (Fuziuni & Achiziții, CMS UK) în ceea ce privește aspectele de drept englezesc, cu sprijin important acordat de către [Roxana Fratila](#) (partener, Real Estate), [Raluca Ionescu](#) (counsel, Fuziuni & Achiziții) și **Kristin Shelley** (senior associate, Tax, CMS UK). Echipa extinsă a inclus mai mult de 20 de avocați din birourile din România și Marea Britanie.

RTPR este recunoscută pentru experiența sa extinsă în proiecte cu fonduri de investiții, în ultimii ani fiind implicată în majoritatea tranzacțiilor de [private equity](#) derulate în România, asistând deopotrivă în mandate de vânzare și cumpărare, precum și companiile de portofoliu în achizițiile ulterioare de tip bolt-on. Expertiza de neegalat a firmei în cele mai mari și mai interesante tranzacții din România și din regiune a fost recunoscută de cele mai importante ghiduri juridice internaționale, precum Chambers & Partners, Legal 500 și IFLR1000, care plasează practica de [corporate/M&A](#) a RTPR pe primul loc. În același timp mai mulți dintre membrii echipei sunt recomandați ca *Leading Lawyers* sau *Rising Stars* pentru acest domeniu.

Recent, RTPR a fost desemnată Consultantul Juridic al Anului 2024 în cadrul premiilor ROPEA Awards organizate de Asociația de Investiții Private din România. Este o nouă recunoaștere a activității firmei în sectorul de private equity, fiind al doilea an consecutiv în care a câștigat acest trofeu.

De asemenea, o altă nominalizare remarcabilă este premiul „Firma de avocatură a anului în România” oferit RTPR în cadrul galei Chambers Europe Awards 2024, una dintre cele mai prestigioase distincții în sfera juridică ce confirmă statutul de lider în domeniu al firmei.

O selecție a tranzacțiilor de [corporate/M&A](#) în care RTPR a acordat recent consultanța cuprinde:

– €€€€€€€€ Abris Capital Partners în legătură cu vânzarea Pehart Grup, unul dintre cei mai mari producători de hârtie din Europa de Sud-Est, către INV.L Baltic Sea Growth Fund, cel mai important fond de private equity din Țările Baltice

– €€€€€€€€ Oresa și pe antreprenorul Cristian Amza cu privire la vânzarea întregii participații în grupul La Fântâna către investitorul strategic Axel Johnson

– Wolt, o companie finlandeza de comerț local, cu privire la achiziția platformei de livrare rapida Tazz, parte a grupului eMAG

– Grupul Evryo, deținut de fonduri administrate de Macquarie Asset Management, cu privire la vânzarea portofoliului de energie regenerabila catre PPC Group

– PragmaGO, companie deținuta de fondul de investiții Enterprise Investors, în achiziția unui pachet majoritar de 89% din acțiunile Telecredit IFN, care opereaza sub brandul Omnicredit

– Romcim, parte din grupul CRH, în legatura cu achiziția Tehno World, companie activa în sectorul producției și comercializarii de soluții pentru rețelele de infrastructura utilități

– OX2 cu privire la vânzarea a unui proiect eolian onshore de 99,2 MW localizat în estul țării catre Nala Renewables, un joint venture între IFM Investors și Trafigura

– Innova Capital cu privire la vânzarea Optical Investment Group catre EssilorLuxottica

– Global Records și pe Ștefan Lucian, fondatorul și CEO-ul companiei, în procesul de vânzare a unui pachet de 25% din societate catre Believe, una dintre cele mai importante companii de muzica digitala din lume, precum și cu privire la stabilirea termenilor parteneriatului lor strategic

– Vectr Holdings, prin subsidiara sa Vectr Realty Holdings, cu privire la achiziția indirecta a 100% din părțile sociale ale companiei care deține clădirea de birouri The Landmark