

Pentru echipa de insolvența de la Țuca Zbârcea & Asociații, anul 2024 s-a caracterizat printr-o intensificare a volumului de munca, cu mandate noi care s-au adăugat unui portofoliu existent bogat. Cele mai multe proiecte au avut complexitate și miza ridicată, necesitând extinderea echipelor implicate și un volum mai intens de activitate | De vorba cu Catalina Mihailescu (Partener) despre activitatea departamentului și planurile de viitor



Instabilitatea geopolitică coroborată cu impactul acesteia asupra economiei a determinat o creștere a numărului de insolvențe în anul 2024. Analizele avocaților indică faptul că, la nivelul lunii septembrie 2024, s-au înregistrat cu peste 10% mai multe insolvențe față de perioada similară din anul 2023. Cele mai afectate domenii sunt comerțul, construcțiile și serviciile. „Creșterea inflației, a costurilor de finanțare și a mai ales a celor operaționale, precum și neadaptarea expunerii financiare, a volumului de activitate și a costurilor operaționale reprezintă principalele aspecte care au contribuit la apariția stării de insolvență”, atrage atenția [Catalina Mihailescu](#), Partener al Țuca Zbârcea & Asociații.

Pe parcursul anului care se apropie de final, activitatea departamentului de insolvența din cadrul Țuca Zbârcea & Asociații s-a menținut la cote ridicate, echipa având ocazia să se implice în cauze extrem de variate, care, nu de puține ori, au necesitat o abordare pluridisciplinară. „Între altele, în perioada de referință am gestionat proceduri de faliment vizând doi importanți foști asiguratorii, City Insurance și Euroins. Ieșirea de pe piață a acestor asiguratorii a condus la o reșezare a acestui sector, a generat presiuni asupra Fondului de Garantare a Asiguraților și, totodată, multiple dispute conexe procedurii de faliment, constând în acțiuni specifice des întâlnite în dosarele complexe, în care există o masă credală importantă și foarte disipată. De asemenea, demersurile de accesare a Fondului de Garantare a Asiguraților au generat multiple litigii având la bază tot creanțe de asigurări pe care titularii au încercat să și le valorifice, macar în parte, pe această cale”, menționează interlocutoarea ^{Biz}Lawyer.

Pentru echipa de insolvența a Țuca Zbârcea & Asociații, anul 2024 s-a caracterizat printr-o intensificare a volumului de munca, cu precădere mandate noi primite în această materie, proiecte care s-au adăugat unui portofoliu existent bogat. Cele mai multe mandate noi au avut complexitate și miza ridicată, necesitând extinderea echipelor implicate și un volum mai intens de activitate.

Totodată, avocatul amintește faptul că, după mai bine de doi ani de la modificările aduse Legii insolvenței, în special în scopul implementării Directivei (UE) nr. 1023/2019 privind restructurarea și insolvența, se constată că schimbările acestea nu au avut un impact semnificativ asupra procedurilor de pre-insolvență. „Numărul profesioniștilor care au apelat la astfel de proceduri a rămas în continuare destul de scăzut, la fel fiind și numărul procedurilor finalizate cu succes”, nuanțează **Catalina Mihailescu**.

Multe proiecte de restructurare a activității economice

Pe masa de lucru a experților Țuca Zbârcea & Asociații, cele mai multe cazuri de insolvență sunt cele care au fost inițiate cu obiectivul de restructurare a activității economice. Specialiștii sunt de parere ca genul acesta de abordare este benefica cel mai adesea atât pentru companiile debitoare, cât și pentru cele care participa din ipostaza de creditori. „Echipa pe care o coordonez a fost și este implicata în numeroase proceduri vizând restructurarea activității debitorului. Mai mult, am asistat debitori care au propus și implementat cu succes planuri de reorganizare, fiind în prezent companii reactivate în circuitul civil. De asemenea, asistam și companii creditoare care au susținut planuri de reorganizare în baza carora și-au recuperat creanțele într-o proporție semnificativa sau chiar în integralitate”, precizeaza *Partenerul Țuca Zbârcea & Asociații*.

În multe dintre dosarele de insolvență, avocații au fost solicitați pentru redactarea și negocierea de acorduri în vederea recuperării creanțelor. De altfel, calea negocierii în scopul încheierii unor acorduri de recuperare a creanțelor într-un cadru extrajudiciar reprezinta o opțiune pe care consultanții o propun întotdeauna clienților, ținând cont ca astfel se poate ajunge la o recuperare rapida și eficienta a creanțelor, într-un timp mai scurt și cu costuri mai mici. „Succesul unei astfel de strategii depinde însă și de aspecte de conjunctura și de circumstanțele specifice fiecărui proiect, dar și de partenerii implicați, negocierile fiind cel mai adesea fructuoase atunci când aceasta opțiune este susținuta și de catre partenerii de dialog. Exista însă și situații în care negocierile și demersurile extrajudiciare nu reprezinta o opțiune potrivita, în aceste cazuri echipa noastra propunând diferite proceduri judiciare de recuperare a creanțelor, adaptate situației clientului și abordarii urmate de partea adversa”, arata **Catalina Mihailescu**.

În plus, interlocutoarea *BizLawyer* amintește faptul ca mandatele în materia insolvenței presupun activități specifice, care implica asistența și reprezentare în fața judecătorilor sindici, administratorilor/lichidatorilor judiciari, precum și a adunarilor și comitetelor creditorilor. „Pe baza unei analize temeinice a procedurii și cu înțelegerea clara a obiectivelor clienților, echipa noastra elaboreaza propuneri, care, în urma unui dialog permanent cu aceștia, se transpun în voturi, poziții procesuale și, atunci când este cazul, în contestații și acțiuni specifice materiei insolvenței”, explica avocatul.

De asemenea, cumpararea sau vânzarea de active deținute de companii aflate în dificultate reprezinta o categorie aparte a mandatelor în care echipele Țuca Zbârcea & Asociații sunt implicate în mod frecvent. Catalina Mihailescu subliniaza faptul ca, în funcție de obiectul vânzării, avocații din departamentul de insolvență construiesc echipe mixte în care colegi specializați în materiile relevante conlucreaza pentru a oferi cele mai potrivite soluții, indiferent daca asistența este acordata cumparatorului sau vânzatorului. „Serviciile sunt complexe și pot atinge problematici specifice de drept imobiliar, bancar, mediu, dreptul concurenței sau taxe, în funcție de natura proiectului, precum și aspecte de insolvență atunci când valorificarea se face în cadrul unei astfel de proceduri”, nuanțeaza interlocutoarea *BizLawyer*.

Se lucreaza foarte mult în echipe mixte

Catalina Mihailescu este cea care de mai mulți ani coordoneaza, în materia insolvenței, o echipa foarte stabila de avocați cu o bogata experiența în acest domeniu, echipa care este subordonata ierarhic lui Robert Roșu, partener fondator al Țuca Zbârcea & Asociații și coordonatorul departamentului de Litigii și Arbitraje Interne, din care face parte și practica firmei în domeniul insolvenței. „Totodata, în funcție de specificitatea și complexitatea proiectului, alcatuim echipe multidisciplinare de avocați specializați în arii de practica relevante pentru mandatul în discuție. De asemenea, beneficiem de suportul colegilor de la Țuca Zbârcea & Asociații Tax, care se implica atunci când este nevoie de analize și opinii din perspectiva fiscala”, adauga interlocutoarea *BizLawyer*.

În ultimii doi ani, echipa de insolvență s-a confruntat cu multe dosare interesante. În aceasta categorie, Partenerul Țuca Zbârcea & Asociații include proiectele care au atins probleme de insolvență transfrontaliera și care au

implicat aplicarea reglementarilor europene în materia insolvenței, în special a Regulamentului 848/2015, precum și colaborarea cu avocați și practicieni din state membre ale Uniunii Europene. „Au fost multe mandate extrem de interesante și de complexe, inclusiv transfrontaliere, așa cum am amintit deja anterior. În orice caz, unul dintre cele mai intense proiecte pe care le avem în lucru la acest moment este procedura insolvenței Damen Shipyards Mangalia SA”, apreciaza avocatul.

Catalina Mihailescu este de parere ca trendul ascendent al numarului de insolvențe se va menține, mai ales ca, dupa un an electoral, cel mai adesea urmeaza modificari legislative și de politica fiscala cu impact asupra mediului de afaceri. „În acest context, anticipând un volum tot mai mare de solicitari în viitorul apropiat, ne propunem extinderea echipei din cadrul Țuca Zbârcea & Asociații ce activeaza în materia insolvenței”, încheie interlocutoarea ^{Biz}**Lawyer**.