

Echipa Wolf Theiss dedicata proiectelor din materia insolvenței este în proces de creștere și consolidare, având în vedere interesul ridicat acordat acestui domeniu și creșterea numărului și complexității proiectelor. ”În perioada recenta, ne-au fost solicitate de catre clienți numeroase analize privind posibila deschidere a procedurii insolvenței, efectele și riscurile unei astfel de proceduri, dar și opțiunile reglementate pentru restructurarea afacerii, ceea ce arata interesul crescut al companiilor în utilizarea mecanismelor legale”, spun avocații



Avocații constata ca, în ultima perioada, interesul firmelor pentru insolvența a crescut semnificativ. Procedura nu mai este vazuta ca o ultima soluție pentru rezolvarea dificultăților financiare care are ca finalitate doar lichidarea. Acuatorii din mediul economic au înțeles ca reprezinta o alternativa pentru însanatoșirea businessului și apeleaza la sprijin de specialitate pentru a pune în aplicare astfel de proiecte. „Acest lucru este datorat și faptului ca actualul cadru legislativ este unul integral adaptat la legislația și direcția date de dreptul Uniunii Europene. Legislația actuala prevede mecanisme de restructurare moderne, comparativ cu alte țari din Europa. Astfel de mecanisme nici macar nu erau o noutate absoluta în România, având în vedere ca legislația și practica insolvenței din România utilizau proceduri de restructurare reglementate înainte de implementarea Directivei privind restructurarea”, explica [Andreea Zvâc](#), Partener Wolf Theiss București.

Pe acest fond, firmele de avocatura care includ și practica de insolvența își dezvoltă această arie, astfel încât sa poata veni în întâmpinarea nevoilor companiilor românești cu activitate complexa cu soluții dintre cele mai bune. În astfel de proiecte, echipele implicate trebuie sa gestioneze situații factice sau legale noi și extrem de sofisticate. „Devine necesara astfel implicarea specialiștilor din alte practici, iar insolvențele (de partea debitorului sau creditorului) nu pot sa mai fie gestionate doar de profesioniști cu experiența limitata, ci trebuie create echipe care pot sa acopere toate provocarile care apar pe parcurs”, menționeaza Partenerul Wolf Theiss București.

O practica în plina dezvoltare

De altfel, Wolf Theiss este în proces de creștere și consolidare a echipei dedicata proiectelor din materia insolvenței, având în vedere interesul ridicat care este acordat acestui domeniu și a majorarii numărului și complexității proiectelor în care avocații firmei se implica. „Trebuie însa menționat ca în cadrul Wolf Theiss, proiectele complexe de restructurare și insolvența sunt mereu gestionate de echipe formate din avocați cu diferite specializari, în funcție de specificul fiecarui mandat. Încercam sa oferim clienților o perspectiva completa cu privire la toate aspectele juridice care pot avea relevanța pentru succesul fiecarui proiect. Un exemplu concret în acest sens este implicarea echipei specializate în concurența din cadrul Wolf Theiss pentru finalizarea unei preluari de bunuri și activitate de la o societate în insolvența, în legatura cu aplicarea reglementarilor europene referitoare la examinarea investițiilor straine directe”, amintește interlocutoarea ^{Biz}Lawyer.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Activitatea practicii de insolvență este extrem de diversificată și de complexă, acoperind multiple industrii (construcții, energie, agribusiness, telecom, asigurări etc.). „Ne implicăm nu numai în etapa efectivă a procedurii insolvenței, nu doar în fața instanței și nu doar pentru recuperarea creanțelor creditorilor. În perioada recentă, ne-au fost solicitate de către clienți numeroase analize privind posibila deschidere a procedurii insolvenței, efectele și riscurile unei astfel de proceduri, dar și opțiunile reglementate pentru restructurarea afacerii, ceea ce arată interesul crescut al companiilor în utilizarea mecanismelor legale. Subiectele fierbinți care au determinat clienții să apeleze la noi în ultima perioadă și care au nevoie de o atenție sporită din partea noastră sunt reprezentate de asistența în legătura cu cele mai importante proceduri de insolvență și restructurare deschise în ultima perioadă, redactarea și implementarea planurilor de restructurare/reorganizare, răspunderea organelor de conducere ale debitorului în insolvență, restructurarea sau recuperarea finanțării acordate la nivel de grup, precum și restructurarea angajaților”, nuanțează [Gabriela Patrascan](#), *Senior Associate Wolf Theiss București*.

Resursele de care dispune și practica diversificată facilitează echipei *Wolf Theiss* o abordare extrem de complexă în cazul fiecărui proiect pe care avocații îl au în lucru. Avocații firmei au posibilitatea de a asista clienții în orice situație, însă soluțiile care sunt în final implementate se raportează la situația clientului, companie în dificultate financiară sau creditor al acesteia. „Încercăm să oferim clienților o gândire pragmatică și o perspectivă practică, pe lângă susținerea noastră din punct de vedere al aplicării legislației. În practica noastră recentă, am asistat atât creditori care au depus planuri de reorganizare în cadrul unor proceduri de insolvență cât și companii aflate în dificultate financiară cu privire la implementarea unor variante de reorganizare sub umbrela legislației insolvenței. Pentru creditori, am participat în mai multe situații la redactarea (împreună cu consultanți externi) planului de reorganizare dar și la susținerea acestuia în fața creditorilor și a instanței de judecată, activitate care în general suscită discuții interesante în legătura cu aplicarea practică a dispozițiilor legale generale privind conținutul unor astfel de planuri, posibilitățile de reorganizare a afacerii și perspectiva instanțelor de judecată cu privire la viabilitatea/oportunitatea unor astfel de planuri”, detaliază **Gabriela Patrascan**.

Servicii complexe de asistență juridică

Avocatul subliniază că, exceptând situația în care clientul solicită doar consultanța în redactarea cererii de deschidere a procedurii/declarația de creanță și în monitorizarea procedurii, serviciile *Wolf Theiss București* se extind la toate fazele procedurii în care ar putea fi necesară asistența juridică. De asemenea, echipa reprezintă clienții în legătura cu orice contestații formulate sau care trebuie formulate în cadrul procedurii insolvenței.

„Având în vedere că suntem de obicei implicați încă de la început în proiectele de restructurare sau insolvență, asistăm clienții într-o egală măsură atât cu elaborarea strategiei și analizelor juridice preliminare deschiderii insolvenței, discutând împreună cu aceștia avantajele și dezavantajele diferitelor scenarii posibile, cât și cu privire la planificarea și implementarea procesului ulterior deschiderii procedurii. În practică s-a dovedit a fi important și util să fim alături de clienții noștri și pe parcursul implementării procedurilor, într-un domeniu atât de dinamic cum este insolvența și în contextul în care sunt implicați mulți participanți cu interese diferite, fiind necesară uneori

adaptarea strategiei în funcție de abordările celorlalți participanți în procedura, pentru a putea conserva și proteja din timp drepturile și interesele clienților”, precizează interlocutoarea ^{Biz}Lawyer.

O parte importantă a activității practicii de insolvență este generată de asistarea clienților în vânzarea sau cumpărarea de active în dificultate, în structurarea vânzării sau achiziționarea portofoliilor de NPL-uri. „Am avut în perioada anterioară foarte mulți clienți interesați de achiziționarea unor active aparținând companiilor aflate în insolvență. În general, achizițiile se fac în vederea continuării sau dezvoltării unei activități comerciale, pe care societatea în insolvență nu o mai poate desfășura. Exemple în acest sens privesc achiziția de cladiri cu destinație de birouri, complexe zootehnice pentru producerea carnii de pui dar și a unor complexe de exploatare miniera”, arată **Andreea Zvâc**.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

Insolvența are ca principal scop salvarea afacerii

Proiectele pe care avocații le au în lucru sunt complexe și ating zone diverse.

De exemplu, unul dintre mandatele soluționate privește asistența și reprezentarea clientului, un creditor al societății debitoare, în legătura cu diverse încercări ale societății debitoare și a celorlalți creditori ai acesteia de a anula acte încheiate de client cu societatea, anterior deschiderii insolvenței, sau de a atrage răspunderea aceluiași client pentru insolvență. „Problemele juridice ridicate de aceste dosare sunt unele deosebite deoarece impun instanței să determine foarte clar care sunt condițiile pentru formularea unor astfel de acțiuni în insolvență, dar și care este standardul de proba necesar pentru dovedirea unor astfel de condiții. Importanța unei astfel de determinări în practica instanțelor de judecată este cu atât mai mare cu cât vedem din ce în ce mai multe astfel de acțiuni inițiate, iar impactul acestor acțiuni asupra societăților implicate poate fi unul determinant pentru activitatea viitoare a acestora. În plus, lipsa unei interpretări unitare cu privire la condițiile de exercitare a acțiunii crește reticența clienților în a apela la mecanismele prevăzute de legislația insolvenței, mecanisme care au ca scop principal salvarea companiilor aflate în dificultate financiară”, comentează *Partenerul Wolf Theiss București*.

La rândul său, **Gabriela Patrascan** nominalizează un alt proiect interesant gestionat în ultimii doi ani, dosar legat de o contestație a unui creditor realizată în legătura cu cererea de plată formulată de acesta în procedura de reorganizare și măsurile dispuse de administratorul judiciar în legătura cu această cerere de plată. „Aspectul interesant ridicat de acest proiect a fost legat de competența generală a instanțelor române și de limitele competenței administratorului judiciar în analiza realizată de acesta asupra cererilor de plată, în contextul în care contractele în legătura cu care s-a născut creanța ridicau elemente de extraneitate. Analiza pe care a trebuit să o realizeze părțile și deopotrivă instanța asupra unor prevederi legale aparent clare și des folosite a fost deosebit de relevantă nu doar în acest caz particular, ci utilă a fi folosită și în alte procese din domeniul insolvenței care ridică elemente de extraneitate, cu atât mai mult cu cât cazurile de restructurare și reorganizare din ultima perioadă ridică astfel de situații care ar trebui avute în vedere în stabilirea strategiilor de urmat”, apreciază interlocutoarea ^{Biz}Lawyer.

Opiniile unor profesioniști care ocupa poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Proiectele sunt abordate dintr-o perspectiva multidisciplinara

În acest moment, echipa din cadrul *Wolf Theiss* include șase avocați cu experiența deosebită în insolvența, unul dintre acești profesioniști beneficiind și de calificare și experiența ca și practician în insolvența.

Politica firmei de avocatura este aceea de a aborda proiectele de insolvența dintr-o perspectiva multidisciplinara, formând echipe care îmbina diverse specializari juridice pentru a raspunde nevoilor și complexității specifice fiecarui caz. Proiectele de insolvența sunt coordonate, în general, de **Andreea Zvâc**, [recent promovata partener în cadrul Wolf Theiss](#).

„Proiectele de insolvența propriu-zisa acopera un procent de aproximativ 10% din volumul total de activitate a biroului, acesta reprezentând o practica semnificativa a Departamentului de Litigii. Proiectele de restructurare ce implica aspecte de reorganizare a modelului de business, transferuri de business sau de active, restructurari financiare si de personal angreneaza colegi din toate departamentele si reprezinta aproximativ 20% din volumul total de activitate a biroului”, indica **Andreea Zvâc**.

Avocatul este de parere ca nu suntem în situația de a ne aștepta la schimbări majore în evoluția numărului procedurilor de insolvența din România, dacă mediul politic și de afaceri va continua abordarea curentă. „Cu siguranța poate fi estimată o creștere, având în vedere că există încă o instabilitate la nivel macroeconomic și din punct de vedere al coerenței legislative în materie fiscală, dar nu va fi o creștere semnificativă, ci una estimată la doar 3% conform [Studiului Allianz Research – Global Insolvency Outlook](#). Ce observăm, pe de altă parte, în practica este o creștere a situațiilor când se decide lichidarea voluntară a societăților având în vedere același context economic nesigur și modificări legislative”, încheie *Partenerul Wolf Theiss București*.

Citește și

→ [Insolvența Restructurare | Bulboaca & Asociații reprezintă atât debitori aflați în insolvența sau pre-insolvența, în mandate ce implică atragere de fresh money, parteneri equity noi, negocieri cu creditori existenți pentru reșezarea creditelor și a garanțiilor actuale, cât și investitori și finanțatori dispuși să investească în companii aflate în astfel de proceduri. Catalin Petrea, Deputy Managing Partner: “Ne implicăm total în proiecte în care credem că există o șansa reală de restructurare. Preferăm să nu folosim elemente inovative, ci strategii testate, care să reechilibreze raportul de încredere dintre participanții la proceduri”](#)

→ [Insolvența Restructurare | În spatele scenei, alături de echipa NNDKP, într-o discuție cu trei dintre coordonatorii acestui segment de practică ce a generat venituri de cca. 11 % din total, anul trecut. Debt-recovery rămâne în continuare o parte importantă din activitatea echipei. Focusul tinde să migreze spre procedurile de pre-insolvența, iar componenta de turnaround și restructurare crește în mod constant.](#)

[Numarul procedurilor de insolvența va crește cu 10-12% în următorii doi ani, estimează avocații](#)