

Cum vad anul 2024 avocații considerați Leading Lawyers în fuziuni și achiziții la Azi, opiniile avocatului Catalin Grigorescu, coordonatorul bpv Grigorescu Ștefanica: Lipsa de predictibilitate cauzată de influența politicului asupra economiei are un impact nociv asupra tuturor business-urilor și, implicit, asupra pieței de fuziuni și achiziții în ansamblu. În tranzacțiile viitoare credem că ceea ce va conta pentru cumpărători va fi stabilitatea business-ului și nivelul de adaptabilitate la schimbările economice



Cu tot mai multe tranzacții de valori mari, în ultimii doi ani, piața locală de fuziuni și achiziții a marcat o evoluție vizibilă. Preluarea rețelei de magazine Profi în România pentru 1,3 miliarde de euro ne îmbunătățește probabil poziția în topul tranzacțiilor de M&A din regiune, dar întrebarea care se pune este dacă piața mai poate genera tranzacții de peste un miliard de euro și în 2024... Publicația noastră a adăugat un set de întrebări avocaților considerați de ghidurile juridice internaționale drept *Leading Lawyers* în practica de M&A, referitoare la activitatea din 2023 și proiecțiile acestora pentru anul viitor. <sup>Biz</sup>Lawyer a încercat să afle cum se mai poziționează România în tabloul regional al fuziunilor și achizițiilor, dacă au întâlnit/exista și alte business-uri la vânzare sau tranzacții de alt tip care să egaleze sau chiar să depășească plafonul de 1 mld. E și ce investitori sunt acum interesați de proiecte în România.

De asemenea, am fost interesați să aflăm care vor fi sectoarele cele mai interesante pentru investitori anul viitor, domeniile care vor genera cele mai multe tranzacții în 2024. Nu am ocolit nici motivele de îngrijorare ale acestei perioade în privința activității din această arie de practică și am "scanat" împreună cu interlocutorii noștri marile provocări ale anului viitor, cu accent pe ceea ce va avea un rol important în tranzacțiile viitoare.

Continuăm această serie cu [Catalin Grigorescu](#), coordonatorul firmei bpv Grigorescu Ștefanica, avocat evidențiat de ghidurile juridice internaționale precum Chambers and Partners, IFLR 1000 sau Legal 500. Clienții intervievați în ultima ediție a [Legal 500](#) au spus despre el că "ar fi primul avocat pe care l-aș contacta pentru orice lucrare axată pe tehnologie în România și are, de asemenea, o rețea impresionantă de contacte în alte jurisdicții din Europa.". În ultima ediție a [Chambers Europe](#), clienții au spus că "este foarte minuțios și orientat spre rezultate" și "este receptiv la nevoile clienților și este capabil să respecte termene limita dificile. Navighează în tranzacții complexe și comunică problemele locale care apar."

\*\*\*\*\*

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Mega-tranzacțiile de tipul celei prin care a fost preluată rețeaua de magazine Profi în România îmbunătățesc cu siguranță poziția României în tabloul regional și contribuie la evoluția pozitivă a pieței de fuziuni și achiziții din România, spune **Catalin Grigorescu**. ”Piața mega-tranzacțiilor este însă în scădere la nivel global, în special pe fondul provocărilor macroeconomice și geopolitice; cu toate acestea, nu este exclus să vedem tranzacții de o anvergură similară în România și în anul 2024”, este de părere avocatul intervievat de **BizLawyer**.

În opinia sa, cu siguranță mai există business-uri a căror valoare de tranzacționare ar putea să egaleze sau să depășească cifra de 1 miliard de Euro, în special în industria medicală și sectorul energetic. ”Apetitul pentru astfel de tranzacții este însă influențat puternic în vremuri de volatilitate economică”, comentează **Catalin Grigorescu**.

El spune că, în 2023, criteriile avute în vedere de investitori au vizat în principal poziția, stabilitatea și performanța societății în sectorul în care activează. Pe de altă parte, gradul de diferențiere a produselor sau serviciilor pe piața a constituit un alt element de interes pentru investitori în procesul de prospectare. ”În tranzacțiile viitoare credem că ceea ce va conta pentru cumpărători va fi stabilitatea business-ului și nivelul de adaptabilitate la schimbările economice”, explică avocatul.

Potrivit coordonatorului *bpv Grigorescu Ștefanica*, investitorii strategici continuă să fie actorii principali interesați să investească în proiecte în România. ”În 2023, aceștia au fost activi în mai toate sectoarele economiei, însă am observat o predilecție pentru tranzacțiile din sectoarele tehnologie, sănătate și farmaceutic, transporturi și sectorul energetic. Ne așteptăm ca această predilecție să se mențină și în anul 2024”, adaugă **Catalin Grigorescu**.

În opinia sa, așteptările vânzătorilor au depășit de foarte multe elemente, de la gradul lor de familiarizare cu acest tip de tranzacții, până la nivelul lor de implicare în business, pre- și post-tranzacție. ”Am observat o tendință de echilibrare a intereselor cumpărătorilor și vânzătorilor, pragurile „aparate” de vânzatori fiind de multe ori anticipate de cumpărători”, explică interlocutorul **BizLawyer**.

Există numeroși factori care pot conduce la nefinalizarea unei tranzacții, spune **Catalin Grigorescu**, însă un factor pe care l-a întâlnit mai des anul trecut a fost dat de nivelul de nehotărâre mai accentuat al vânzătorilor în ceea ce privește cedarea, totală sau parțială, a business-ului. De altfel, ”anul 2023 a fost marcat de o accelerare a duratei tranzacțiilor, aceasta oscilând de la 3-4 luni la 7-8 luni în funcție de complexitatea tranzacției”.

În momentul de față, mai mulți factori stârnesc îngrijorare în privința fuziunilor și achizițiilor, influența politicului asupra economiei fiind printre aceștia. ”Lipsa de predictibilitate cauzată de influența politicului asupra economiei are un impact nociv asupra tuturor business-urilor și implicit asupra pieței de fuziuni și achiziții în ansamblu”, spune avocatul. Dar există și semnale pozitive. ”Existența lichidităților în piață, inclusiv sub forma investițiilor din PNRR acordate fondurilor de capital privat pentru a investi în România în anii următori, este un semn pozitiv pentru piața de M&A și pentru evoluția sa viitoare”, punctează **Catalin Grigorescu**.

O diferență semnificativă în capacitatea de finalizare a tranzacțiilor va depinde de viteza de execuție a părților implicate, în condițiile în care reglementările noi, în special în domeniul controlului investițiilor, vin cu o extindere a sferei de aplicare și conțin în continuare neclarități ce vor încetini procesele de achiziție sau investiție.

În opinia sa, sectorul tehnologiei va continua să fie activ și în 2024, având în vedere interesul arătat de investitori,

dar și tendințele pieței în zona de achiziție și dezvoltare de tehnologie și transformare digitală.

*Citește și*

→ Cum vad avocații considerați Leading Lawyers în M&A anul 2024 I Azi, de vorba cu Rodica Manea, Partener CMS: Exista o fereastra de oportunitate pentru corporatii/investitori strategici mari, cu capacitati financiare, sinergii si capacitati operationale puternice. Anticipez ca energia si tehnologia vor continua sa fie printre cele mai active sectoare. Va fi un an cu multe provocari, dar exista semnale ca activitatea tranzactionala va continua

→ Cum vad anul 2024 avocații considerați Leading Lawyers în fuziuni și achiziții | Azi, de vorba cu Anda Rojanschi, coordonatoarea practicii de Corporate/ M&A de la D&B David si Baias: Achizițiile strategice și optimizarea portofoliului de investiții au caracterizat piața de M&A în 2023 și credem ca aceasta tendința va ramâne și în 2024. Durata medie a unui proces de tranzacție a crescut

→ Cum vad avocații considerați Leading Lawyers în M&A anul 2024 | Azi, de vorba cu Adriana Ioana Gaspar, Senior Partener - NNDKP: Cred ca, în general, piața de M&A din România va performa aproape la nivelul anului 2023 ca valoare, dar cu mai puține mega-tranzacții. Pentru tranzacțiile complexe, durata medie este de 8-10 luni