

RE/MAX România încheie un parteneriat cu KIWI Finance prin care cumparatorii de imobiliare vor primi servicii gratuite de brokeraj credite

RE/MAX România - parte a liderului mondial în real-estate si franciza numarul 1 la nivel global pe acest segment - a încheiat un parteneriat cu KIWI Finance, lider național în brokeraj de credite, cu scopul de a fluidiza tranzacțiile imobiliare și a adauga plus valoare serviciilor de consultanța oferite de companie.

Întrucât RE/MAX se afla într-o continua dezvoltare pe plan local – 700 de consultanți, în 24 de orașe – dezvoltarea unui serviciu profesional pentru nevoia de finanțare a clienților a venit ca un pas firesc în strategia de dezvoltare. Ca atare, compania a identificat oportunitatea unui parteneriat cu liderul național în brokerajul de credite - KIWI Finance, ce are o rețea de 250 de brokeri la nivel național, un sistem eficient de educație și o platforma tehnologica dezvoltata special pentru a facilita oferirea de servicii premium.

„Într-o piața imobiliara în continua dezvoltare și maturizare, cumparatorii au devenit tot mai sofisticati și cauta soluții cât mai simple în procesul lor de achiziție a imobilelor cautate. Pe lângă nevoia de a defini cât mai eficient criteriile de cautare a imobilului, la care se adauga identificarea, filtrarea, vizionarea, evaluarea juridica, ofertarea și negocierea pentru achiziție, cumparatorii mai au o nevoie foarte importanta, respectiv stabilirea unei soluții pentru finanțarea achiziției. Ca atare, am identificat oportunitatea de a construi un parteneriat cu liderul național în brokerajul de credite, astfel încât sa ușuram procesul tranzacțional în beneficiul clientului final”, a declarat **Razvan Cuc**, *Președinte RE/MAX România*.

„În parcursul de maturizare a pieței imobiliare cel mai important pilon este creditarea ipotecara, care poate accelera sau frâna cererea solvabila și efervescența imobiliara în momente diferite de timp. Cu cât piața imobiliara se dezvolta și se maturizeaza, cu atât cresc atât complexitatea soluțiilor de finanțare, cât și așteptările și cautarile clienților pentru servicii calificate, angajante și de încredere. Astfel, parteneriatul dintre liderii pieței imobiliare și al celei de brokeraj de credite a venit absolut firesc pentru formarea pieței în urmatorul ciclu economic de dezvoltare imobiliara. Împreuna vom arata cum achiziția unei locuințe poate fi o experiența simpla și predictibila pe tot parcursul procesului” a declarat **Anca Bidian**, *CEO KIWI Finance*.

Prin colaborarea strânsa între consultantul în real-estate și brokerul care rezolva aspectul finanțarii, acest parteneriat aduce în piața o soluție eficienta de facilitare a procesului de achiziție imobiliara, de catre clienții persoane fizice. În vederea optimizarii fluxului de colaborare, respectiv pentru o mai buna gestionare a datelor și o viteza rapida de raspuns în relația cu banca finanțatoare, cele doua companii au în vedere integrarea celor doua sisteme tehnologice proprii.

Serviciul de brokeraj de credite va fi gratuit pentru clienții cumparatori care apeleaza la serviciile RE/MAX.