

LadyLawyer.ro: Diversitatea este motorul de inovare al Wolf Theiss, firma de avocați fiind multi-premiată pentru sprijinul acordat femeilor din domeniul juridic. Doamnele avocat sunt extrem de adaptabile la schimbări, au o capacitate mai mare de renunțare la ego și promovează colaborarea în detrimentul concurenței sau ierarhiei. Toate aceste calități dau aripi, cresc echipe agile și proiecte excepționale, spun avocatele firmei.



Printre care 20 sunt femei, doamnele „sunt la include patru reprezentante ale sexului frumos care au un statut similar. De altfel, Wolf Theiss este prezentă în aproape toate țările din Europa și în toată lumea. Diversitatea este motorul de inovare și este ceea ce menține echipa pregătită pentru viitor, notează [LadyLawyer](#), portal din grupul „Lawyer care promovează profilul și influența femeilor în profesia de avocat din România.

Wolf Theiss are o serie de proiecte regionale dedicate diversității și incluziunii inițiate de foarte mulți ani. Printre acestea, regăsim „*Step Up Equal Opportunities*”, prin intermediul căruia firma de avocatură contribuie la promovarea dezvoltării carierei și a echilibrului între viața profesională și cea personală, de familie. „*Viața profesională sustenabilă*” este o nouă inițiativă a unui grup de reflecție format din avocați și non-avocați, care se întâlnesc lunar pentru a dezbate subiecte precum modul de a atrage, păstra și promova femeile avocat, dar și talentele din generația Y.

Un alt proiect în aceeași linie este „*Women Empowerment*”, care își propune să aducă în prim plan doamnele talentate din cadrul echipei **Wolf Theiss** și sprijinirea lor prin proiecte dedicate.

„Pentru sprijinul acordat femeilor din domeniul juridic, am primit de mai multe ori premiul „*European Women in Business Law Award*” în mai multe țări, inclusiv „*Best in Romania*”. Proiectele premiate vizează programe de training și dezvoltare personală, dezvoltare a carierei, precum și promovarea echilibrului dintre viața profesională și viața privată”, punctează reprezentanții **Wolf Theiss**.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Practici cheie sunt coordonate de femei

În economia **Wolf Theiss**, prezența doamnelor aduce plus-valoare businessului. În cadrul biroului din București, spre exemplu, patru arii de practica sunt coordonate de femei care s-au remarcat de-a lungul timpului ca fiind lideri pe zona lor de expertiza.

„În cadrul biroului **Wolf Theiss** din București peste jumătate dintre avocați sunt femei, iar la nivelul partenerilor, femeile sunt de asemenea majoritare. Nu cred în diferențe la nivel de gen în ceea ce privește viziunea de business. Dar cred că într-o firmă de avocatură este important să existe personalități diferite. Este adevărat că femeile aduc în general cooperarea în echipă, intuiția, empatia, clarviziunea, flexibilitatea, adaptabilitatea, creativitatea – dar nu putem generaliza. Mi-aș dori ca noi femeile să ne susținem mai mult unele pe celelalte, să ne înțelegem, să ne sprijinim ca o echipă și împreună să fim o inspirație pentru cei din jurul nostru. Fac tot ce pot în acest sens”, subliniază [Ileana Glodeanu](#), *Partener, Coordonator al practicilor de Corporate / M&A și Employment*.

La rândul său, [Claudia Chiper](#), *Partener, Coordonator al echipei de drept bancar și financiar*, subliniază faptul că la nivelul **Wolf Theiss** situația este destul de echilibrată, balanța fiind înclinată în prezent chiar în favoarea doamnelor avocat coordonator. „Cred că femeile, la fel ca și bărbații, fac anumite alegeri în ceea ce privește cariera și poate uneori viața de familie le conduce la decizia de a se implica mai puțin în viața profesională pentru a dedica mai mult timp familiei. Cu toate acestea, cred că politicile actuale ale firmei permit un program de lucru flexibil care asigură un balans între cele două dimensiuni”, apreciază avocatul.

„În cadrul Wolf Theiss București avem o poveste de succes, femeile fiind bine reprezentate la nivel de Partener și Counsel. Cred că rețeta constă într-o autonomie mare acordată în cadrul echipei și asigurarea unui mediu de lucru flexibil, care asigură echilibrul între viața profesională și cea personală”, completează [Anca Jurcovan](#), *Partener, Coordonator al Departamentului de Concurență și Ajutor de Stat*.

Ileana Glodeanu: Ingredientele succesului ar trebui să fie aceleași pentru orice avocat – femeie sau barbat

Ileana Glodeanu este *Partener Coordonator al practicilor de Corporate/M&A și Employment* ale biroului **Wolf Theiss** din București.

Cu o experiență de peste 20 de ani în domeniul juridic, Ileana a reprezentat clienți din diverse domenii de activitate – energie, TMT, farmă – în unele din cele mai mari tranzacții de fuziuni și achiziții din România.

Frecvent premiată pentru realizările sale, speaker la conferințe internaționale și naționale, contributor la numeroase ghiduri de practică, Ileana este un model pentru cei care își doresc să urmeze cariera de avocat.

Ileana a primit numeroase premii ca femeie avocat în dreptul afacerilor în România și în Europa - cum ar fi Expert Lawyer în Corporate/M&A la Gala Top Lawyers, Premiul pentru Excelență în Management la Gala Lady Lawyer sau Premiul pentru Femei în Dreptul Afacerilor, pentru a numi doar câteva dintre acestea.

Extrem de activă, Ileana este implicată în numeroase organizații și asociații profesionale: Fondator al *Romanian Photovoltaic Industry Association (RPIA)*; Membru în Consiliul de Administrație al asociației *Roma Entrepreneurship Development Initiative (REDI)*; Membru în consiliile de administrație ale mai multor companii din domeniul forestier și al energiei regenerabile, etc.

„În general, în România cred că predomină femeile avocat. Lumea de tranzacții de M&A pare însă într-adevăr a fi încă o lume a bărbaților, în special când negociezi la Londra sau în alte părți ale lumii. Ingredientele succesului ar trebui să fie aceleași pentru orice avocat – femeie sau bărbat. Intuiția, creativitatea, ambiția sunt probabil definitorii pentru multe femei. Dar nu cred că există calapoade, șabloane în funcție de care femeile au succes, mai curând fiecare femeie de top trebuie să își găsească poziția pe care o merita”, arată avocatul.

Ileana Glodeanu marturisește faptul că atunci când fiicele sale erau mici le citea dintr-o carte „10 lideri care au schimbat lumea”. „Niciunul din cei 10 nu era femeie. Ma bucur că traiesc acum într-o lume în care femeii precum *Kamala Harris* reușesc să ajungă la cel mai înalt nivel. Ma inspiră pentru că vine din lumea avocaturii de business și a reușit cu zâmbetul sau larg să învingă orice obstacole din cariera”, subliniază Ileana.

S-a alăturat **Wolf Theiss** în 2005 ca Senior Associate, în 2012 a devenit *Counsel*, apoi *Contract Partner* și în urma cu câțiva ani a ajuns *Equity Partner*. Traseul său profesional a fost unul cursiv și crede că totul se datorează faptului că a încercat de fiecare dată să împingă limitele, și-a asumat inițiative și proiecte complexe și obiective din ce în ce mai ambițioase, iar Wolf Theiss este un mediu în care poți să înflorești. „Echipa mea și ceea ce fac zi de zi rămân pentru mine cel mai puternic energizant”, punctează **Ileana Glodeanu**.

În opinia sa, leadership înseamnă să îi inspiri pe ceilalți să te urmeze și să creadă în tine. „Înseamnă și energie, înseamnă dorința de a misca lucrurile, de a depăși bariere, de a nu te lăsa doborât de greutăți sau de a-i mobiliza pe ceilalți când sunt momente dificile. Eu cred că m-am născut leader, nu am devenit. Dar toate tinerele încrezătoare în forțele lor și care au vocație pot fi lideri. Succesul profesional, leadershipul înseamnă de multe ori și că poți învăța/poți ajunge undeva la orice vârstă. Ești întotdeauna la fel de bun pe cât este echipa ta și ești atât de leader pe cât ai followers. Sunt cine sunt pentru că am o echipă în care toți au încredere unii în alții, ne ajutam unii pe ceilalți, iar succesul este al tuturor. Poți avea cea mai bună strategie, însă doar cu o echipă motivată și care crede în acele obiective vei obține rezultatele dorite. Echipa este cea mai importantă indiferent ce îți propui să faci și cred că la **Wolf Theiss** am reușit să avem un mediu extraordinar și o echipă fantastică”, nuanțează avocatul.

Opiniile unor profesioniști care ocupă poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește temele dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Doamnele avocat de la *Wolf Theiss București* și-au trecut în palmares proiecte majore pentru economia națională și regională.

Ileana Glodeanu a coordonat în perioada pandemiei mandatul în care a asistat [*Glovoapp23, S.L. \("Glovo"\)*](#), unul dintre cei mai importanți jucători din lume în domeniul livrarilor multicategoriale, în achiziția multijurisdicțională de 170 milioane de euro a operațiunilor *Delivery Hero* (FoodPanda în România), un alt jucător important în sectorul platformelor de livrare de produse alimentare în România, Croația, Serbia, Bulgaria, Muntenegru și Bosnia-Herțegovina. A fost vorba despre tranzacție complexă de active și acțiuni coordonată din România.

De asemenea, a asistat [*Novalpina Capital LLP*](#), un fond european de private equity, cu privire la o tranzacție în sectorul jocurilor de noroc din România, respectiv achiziția *MaxBet*, lider al pieței de pariuri și jocuri de noroc,

tranzacție estimată în piața la valoarea de 250 milioane de euro.

Avocatul a coordonat și proiectul care a vizat asistarea [Vienna Insurance Group în achiziția societăților de asigurări și fondurilor de pensii din grupul Aegon din 4](#) țări, printre care și România, tranzacție cu o valoare totală de 830 milioane de euro; dar și [asistarea ENERCON GmbH, producător de turbine eoliene și lider de piață în Germania](#) încă de la mijlocul anilor 1990, în cadrul unui mandat de vânzare de acțiuni privind Ecoenergia SRL, o societate care operează un parc eolian cu o capacitate instalată de 34,5 MW, furnizată de 15 turbine eoliene.

Un alt mandat relevant este cel în care a asistat [Arobs, una dintre cele mai importante companii de dezvoltare de software din România, în achiziția Berg Computers S.R.L.](#), o companie locală de dezvoltare de software personalizat și outsourcing cu birouri în Timișoara, Lugoj și Oradea.

Claudia Irina Chiper: Calitățile de lider se dezvoltă în timp prin expunere la diverse situații și spețe

Cu o experiență de 18 ani, **Claudia Irina Chiper** este *Partenerul Coordonator al echipei de drept bancar și financiar* în cadrul biroului **Wolf Theiss** din București.

Claudia are o experiență vastă în coordonarea tranzacțiilor de finanțare, precum și în consilierea instituțiilor de credit internaționale și naționale, a instituțiilor financiare și a altor companii cu profil similar cu privire la legislația română ce guvernează reglementarea acestor instituții și a activităților pe care le desfășoară în România, ale legislației piețelor de capital și ale serviciilor financiare.

Ea este specializată în legislația privind serviciile de plată și a consiliat instituții de credit, instituții financiare nebankare, emitenți de monedă electronică, precum și alți furnizori de servicii de plată cu privire la aspecte legate de licențiere, lansarea și structurarea produselor pe piața românească, precum și cu privire la aspecte legate de protecția consumatorilor.

De asemenea, Claudia a fost implicată în numeroase tranzacții și proiecte care au vizat vânzarea de portofolii de credite neperformante precum și aspecte legate de dreptul concurenței, cum ar fi concentrările economice, acordurile de distribuție și investigații privind înțelegerile între concurenți.

Claudia este Ambasador în România al *European Women Payments Network* din 2019.

Din punctul său de vedere calitățile de lider se dezvoltă în timp prin expunere la diverse situații și spețe. „Meseria de avocat are, pe lângă dimensiunea tehnică de cunoștințe de drept, și o dimensiune de interacțiune interumană care presupune lucrul în echipă, coordonarea de echipe, dar și îndrumarea clienților și comunicarea cu aceștia, inclusiv în situații tensionate sau la limită”, explică avocatul.

La ora actuală, numărul femeilor avocat este, în România, unul destul de ridicat. Claudia este de părere că atât femeile, cât și bărbații, trebuie priviți în mod similar, diferențele provenind din personalitate, abordare, experiență în profesie și în viață, mentori și alte asemenea elemente ce ne clădesc ca oameni.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

„Sunt multe femei care stârnesc admirație și care ne inspiră, fiecare având propriile ei atuuri. Una dintre primele personalități la care mă gândesc este *Madeleine Albright* pentru calitățile sale de lider, pentru natura autodidactă și perseverența. Cartea sa, „Doamna Secretar de Stat”, este o lectură excelentă în care redă o viziune personală asupra carierei și a drumului său în viața profesională, dar și de familie”, completează avocatul.

Claudia Chiper face parte echipa *Wolf Theiss* de peste paisprezece ani, iar promovările au venit ca pași firești în drumul său, în dezvoltarea profesională și faptul că este femeie nu a reprezentat niciodată o barieră. „Am beneficiat întotdeauna de ajutorul necesar și am avut șansa să lucrez cu oameni de la care am avut multe de învățat. Am învățat multe de-a lungul timpului și de la clienți și de la avocații cu care am negociat. **Wolf Theiss** are o cultură de incluziune care ajută orice avocat pregătit, pasionat și dornic să învețe și să se dezvolte”, argumentează avocatul.

Printre proiectele notabile pe care **Claudia Chiper** le-a coordonat se remarcă mandatul în care a asistat International Finance Corporation (IFC), membră a Băncii Mondiale, în ceea ce privește acordarea unor împrumuturi în valoare de 55 milioane de euro către Garanti Bank România pentru finanțarea IMM-urilor, în special a celor deținute și gestionate de femei antreprenor.

Claudia s-a implicat și în asistarea unui [sindicat de bănci format din Erste Bank Group AG, Deutsche Pfandbriefbank AG și Banca Comercială Română în legătură cu o facilitate de 190 milioane de euro](#) acordată grupului AFI Europe (o companie lider în domeniul dezvoltării și investițiilor imobiliare care operează în Europa Centrală și de Est și care se concentrează pe dezvoltarea de proiecte comerciale și rezidențiale de mari dimensiuni) în scopul achiziționării portofoliului de birouri al NEPI Rockcastle din România.

De asemenea, a asistat OTP Bank Nyrt. și OTP Bank România S.A. în legătură cu facilitățile în suma maximă de aproximativ 29.380.000 euro acordate către o societate de proiect din România în scopul refinanțării costurilor aferente dezvoltării unui complex rezidențial format din două cladiri, situat în București.

Portofoliul său de proiecte include și [asistarea Raiffeisen Bank S.A. \(România\) în calitate de emitent în cadrul emisiunii inaugurale de obligațiuni verzi - 400.575.000 RON 3,086% Senior Preferred \(MREL\) Eligible Green Notes cu scadența în 2026, în cadrul programului EMTN](#). Aceasta a marcat prima emisiune de obligațiuni verzi din sectorul bancar românesc la data emisiunii respective.

În aceeași categorie intra și asistarea Băncii Comerciale Române S.A. ("BCR"), în calitate de emitent, parte a grupului Erste Group Bank, [în legătură cu emisiunea inaugurală a BCR de obligațiuni verzi preferențiale de 500 milioane de lei](#), de tip Senior Preferred (eligibile MREL), în valoare de 5,00 la sută, cu scadența în 2028, în cadrul programului EMTN Multi Issue.

Anca Jurcovan: Lucram într-un mediu foarte competitiv, la viteza și performanță maximă, mediu preferat, în general, de bărbați

Anca Jurcovan este *Partener, Coordonator al Departamentului de Concurență și Ajutor de Stat* din cadrul biroului **Wolf Theiss București**.

Anca Jurcovan este un practician recunoscut în domeniul concurenței care a dobândit o experiență vastă prin asistarea unor clienți de top în cadrul unor investigații de referință desfășurate de Consiliul Concurenței din România.

Ea a asigurat, cu succes, asistenta juridică în cadrul litigiilor în materie de concurență, contribuind la obținerea unor hotărâri de reducere sau anulare a amenzilor din ultimii ani.

A dezvoltat, de asemenea, pentru clienți din sectoarele telecomunicațiilor, comerțului cu amănuntul, energiei, banking, pharma, ample programe de conformare și de prevenire a încălcării regulilor de concurență, având o înțelegere profundă a business-ului întreprinderilor.

În plus, a reprezentat clienți în ceea ce privește structuri contractuale complexe și inovatoare, care au implicat consultanță multidisciplinară, asigurând interacțiunea dintre concurență și reglementări din alte sectoare.

„Lucram într-un mediu foarte competitiv, la viteza și performanță maximă, mediu preferat, în general, de bărbați.

Femeile care decid sa ramâna în avocatura de top, o fac pentru ca reusesc sa aduca împreuna oameni, avocati, clienti, colaboratori, într-un context de performanta aditiv intelectual. Cred ca femeile au o mentalitate flexibila bazata pe cresterea si "împuternicirea" oamenilor din jur, sunt extrem de adaptabile la schimbari, au o capacitate mai mare de renuntare la ego si promoveaza colaborarea în detrimentul concurentei sau ierarhiei. Toate aceste calitati dau aripi, cresc echipe agile si proiecte exceptionale", precizeaza Anca.

Ea apreciaza toate femeile „leader natural”, care reușesc sa puna reflectorul pe ce e mai bun din oamenii cu care lucreaza, care câștiga si pastreaza încrederea acestora si care vad partea plina a paharului în orice situatii dificile. „În mod natural, acestea vor atrage în jurul lor echipe stabile si foarte performante.”, nuanțeaza avocatul.

De asemenea, are toata admirația pentru femeile exceptionale mame care își vad cu adevarat copiii crescând si care reusesc, prin eforturi imense care aduc satisfactii pe masura, sa jongleze cu toate aspectele vietii profesionale si de familie.

Faptul ca lucreaza într-o firma de talie **Wolf Theiss** îi permite sa se bucure de avantajele unei organizații cu o puternica prezenta regionala. „Suntem *"o firma - one firm"*, cu echipe integrate la nivel de arie de practica, dezvoltate în mai multe birouri si, de cele mai multe ori, lucram împreuna pe proiecte regionale. Avocatii învata si cresc enorm prin expunerea la proiecte internationale si la mentori din cele 13 jurisdictii. Acestia beneficiaza de *Școala de Excelenta si de Leadership de la Viena* si de programe de detasare în cadrul altor birouri. Astfel, e facil sa dobândeasca experienta si vizibilitatea necesare pentru a face pasii urmatori în cariera. Coordonarea practicii de concurenta într-o firma internationala a venit ca o evolutie si o provocare fireasca dupa 14 ani în care am construit o practica bogata în cadrul unei societati de avocatura locale. Expertiza personala si învățarea continua sunt premisele de baza, misiunea este de a creste cei mai buni experti în domeniu”, subliniaza partenerul **Wolf Theiss**.

Intra pe platforma [Dispute.Resolution.Center](#)

▣ Cât costa un arbitraj comercial. Taxe, cheltuieli administrative, volum de munca și onorarii platite avocaților

▣ INTERVIU | Media tarifelor orare pentru firmele românești se situează între 100 și 250 de euro/ora. Avocații renumiți în domeniu pot ajunge să perceapă și o rată de 1.000 euro/ora

Dosare relevante pentru economia națională și pentru cea mondială regăsim și în palmaresul deținut de **Anca Jurcovan**.

Un exemplu în acest sens îl constituie asistența juridică acordată Vodafone România și reprezentarea în fața Consiliului Concurenței cu privire la impactul competitiv al reglementărilor de sector. De asemenea, a fost implicată în asistența juridică acordată [GlovoApp23 S.L. în legătură cu autorizarea concentrării economice de preluare a controlului asupra operațiunilor Foodpanda](#).

Între proiectele sale regăsim și asistența juridică acordată Plasma Protein Therapeutics Association Europe în cadrul investigației Consiliului Concurenței privind piața imunoglobulinelor umane, în contextul acțiunilor comune de lobby desfasurate în scopul scutirii imunoglobulinelor de la taxa clawback; dar și asistența juridică acordată Revetas Capital Advisors Cerberus în procesul de accesare a stimulentei de ajutor de stat disponibile în contextul pandemiei.

Totodată, a acordat asistența unei companii lider în domeniul gestionării durabile a deșeurilor în Europa Centrală și de Sud-Est, în cadrul investigației Consiliului Concurenței din România privind presupusul abuz de poziție dominantă pe piața depozitării deșeurilor industriale; dar și CPI Property Group (CPIPG) cu privire la autorizarea preluării controlului asupra IMMOFINANZ AG.

Cornelia Postelnicu: succesul se masoara în aprecierea constanta a clienților pentru munca depusa

Cornelia Postelnicu este *Senior Associate în cadrul echipei Corporate / M&A* a biroului din București al **Wolf Theiss**.

Cu aproape noua ani de experiență, Cornelia este specializată în drept societărilor / fuziuni și achiziții, asocieri de tip joint-venture, restructurări intragrup și insolvență. În ultimii ani, Cornelia a fost implicată într-un număr semnificativ de tranzacții naționale și internaționale, asistând clienții pe tot parcursul procesului, de la consultanța corporativă privind restructurarea filialelor locale sau efectuarea de audit juridic, până la implementarea efectivă a tranzacției. În plus, Cornelia este implicată în proceduri complexe de executare silită asupra părților sociale ale societăților, ocupându-se de aspecte complexe de drept societărilor în acest domeniu.

Înainte de a se alătura **Wolf Theiss**, a colaborat cu una dintre cele mai importante firme internaționale de avocatură prezente în România, unde a consiliat clienți și cu privire la protecția datelor cu caracter personal.

Cornelia a absolvit Facultatea de Drept din cadrul Universității din București și este admisă în Baroul București.

Apartenența la echipa **Wolf Theiss** i-a oferit posibilitatea de a se dezvolta într-un mediu super profesionist și competent în care se lucrează într-o atmosferă foarte prietenoasă și deschisă.

„Lucrez constant cu avocații coordonatori ai practicii de Corporate, iar despre toți pot spune că sunt mentori foarte buni și deschiși în a te lăsa să le „furi” meseria. Personal simt că învăț din fiecare interacțiune în parte cu ei atât cum să am o viziune mai structurată și concisă a cazurilor, dar și cum să privesc problema din punct de vedere comercial, unde este practic impactul pentru client. De asemenea, toți partenerii din Wolf Theiss sunt oameni relaxați și deschiși la discuții cu orice coleg, iar faptul că poți intra efectiv oricând în biroului oricărui partener cu o rugămintă diminuează foarte mult stresul și presiunea la care ești supus într-o profesie ca a noastră”, subliniază avocatul.

Din punctul său de vedere, succesul în avocatură se măsoară în aprecierea constantă a clienților pentru munca depusă și în mulțumirea personală când ai reușit să găsești o soluție creativă într-un caz dificil. „De multe ori, succesul în profesia noastră este privit, mai ales din exterior, fie din prisma onorariului încasat, fie prin raportare la un anumit caz de anvergură câștigat, însă eu văd gradul înalt de satisfacție personală ca un indicator mai bun al succesului. Dacă te trezești dimineața și ai confortul personal că poți rezolva problemele clienților, iar aceștia, la rândul lor, au încrederea să îți dea mâna liberă în a stabili strategia și a le impune practic o anumită conduită, atunci poți să te consideri un profesionist de succes”, completează Cornelia.

Unul dintre principiile după care se ghidează în viața de zi cu zi este dezvoltarea continuă. Este de părere că pe măsura ce crești profesional nu numai că trebuie să ții pasul cu schimbările legislative și noile practici, deci să fii mereu la zi cu partea tehnică a profesiei, dar trebuie să îți dezvolti și abilități de mentor pentru a-ți putea forma o echipă, precum și să îți perfecționezi interacțiunea și comunicarea cu clientul.

Un alt principiu de care ține cont este atitudinea relaxată. „Din experiența acumulată până acum, una din cele mai importante lecții pe care le-am învățat este că trebuie să ai în primul rând o atitudine destinată și prietenoasă pentru a obține cele mai bune rezultate atât de la tine, cât și de la oamenii cu care interacționezi. În profesia noastră depindem atât de viziunea creativă a noastră și a colegilor, cât și de deschiderea și disponibilitatea clientului de a-ți da toate informațiile relevante și de a-ți explica cât mai bine situația de fapt. O atitudine nepotrivită care impactează relația cu celelalte persoane implicate în proiect îți va sabota mereu șansele de a atinge cel mai bun rezultat”, explică avocatul.

În plan profesional, crede ca cea mai buna decizie pentru ea a fost sa urmareasca interesul clientului și sa puna tot timpul pe primul loc nevoia acestuia. „Deși pare un lucru care ar trebui sa se întâmple aproape automat, când începi sa profesezi, atenția ta va fi concentrata și pe a satisface cerințele organizației din care faci parte, și pe a mulțumi colegii cu care lucrezi, lucru perfect normal de altfel. Însa prioritatea ta numărul 1 din toata lista va determina automat si felul în care muncești, rezultatul final si locul în care te afli ”, nuanțeaza Cornelia.

Andreea Tudorache: Cea mai buna decizie legata de profesie a fost sa spun „da” proiectelor noi, în mod repetat si entuziast

[Andreea Tudorache](#) este Avocat si face parte din echipa de drept financiar-bancar a biroului din București al **Wolf Theiss** și din echipa regionala de piete de capital (titluri de credit) a Wolf Theiss din noiembrie 2018. Andreea deține o diploma de licență în drept de la Facultatea de Drept a Universității din București și un masterat în dreptul afacerilor în cadrul aceleiași universități. Totodata, a urmat un semestru la Facultatea de Drept a Universității Erasmus din Rotterdam (Olanda), parte a programului de schimb Erasmus. Ea este membra a Baroului București din februarie 2013. Anterior colaborarii cu **Wolf Theiss**, Andreea a dobândit experienta semnificativa în cadrul unor societăți internationale de avocati din București. Avocatul a acordat consultanta juridica preponderent în cadrul proiectelor de finanțari, de programe si emisiuni de obligatiuni, tranzacțiilor de vânzare a portofoliilor de creanțe neperformante/NPL-uri, precum si cu privire la aspecte de reglementare aferente activitatii bancilor si institutiilor financiare nebankare, activitatii de investitii si de asigurare.

Andreea marturisește ca de-a lungul carierei a interactionat cu numerosi avocati mai seniori, atât din cadrul **Wolf Theiss**, cât si din alte firme de avocati, în diverse situatii (în calitate de avocati coordonatori, de colegi de echipa, sau de ”adversari”), interactiune ce i-a îmbogătit experienta de viata în mod semnificativ, într-un interval de timp relativ scurt. „Am avut ocazia sa întâlnesc multi colegi si multe colege avocat pe care i-am si le-am admirat sincer si care m-au inspirat sa îmi propun o evolutie asemanatoare lor. Invariabil, cei pe care îi am în vedere s-au dovedit pregatiti temeinic, responsabili, optimisti, diplomati, pasionati, îndrazneti si au tratat proiectele într-un mod calm, argumentat, echilibrat si concentrat asupra problemei de rezolvat, indiferent de presiunile inerente profesiei de avocat”, mai spune interlocutoarea ^{Biz}**Lawyer**.

Din punctual sau de vedere, unul cele mai apreciate beneficii ale mediului de lucru din **Wolf Theiss** este acela ca echipele din care face parte includ persoane de o calitate profesionala si umana deosebita (atât avocati, cât si alti colegi), de la care ea poate învăta mereu. Un alt beneficiu este expunerea pe proiecte foarte interesante, diverse, multi-jurisdictionale si în serviciul unor clienti sofisticati. Un beneficiu îl reprezinta și dimensiunea firmei care permite fiecaruia specializarea dorita, dar și atmosfera destinsa între colegi (indiferent de gradul de senioritate), investitia periodica în dezvoltarea profesionala (de exemplu, prin programul intern ”*Școala de Excelență*”) si mentoratul.

„Consider ca fiecare etapa de dezvoltare a carierei de avocat are obiective particulare, concrete, masurabile pentru a defini succesul si a îl masura. Pe lângă acestea, pentru mine sunt indicii ale succesului, în general, aprecierea clientilor si a colegilor avocati, placerea resimtita atunci când lucrez pe anumite mandate si satisfactia de a putea contribui la succesul echipei din care fac parte”, apreciaza Andreea.

Principiile care îi ghideaza viața sunt multe, dar puncteaza câteva, care s-au dovedit relevante si în activitatea profesionala, întrucât înglobeaza valorile de care ea ține seama ca avocat: a trata pe toti din jur si în general natura cu respect, cu curiozitate, cu grija si cu generozitate, a dedica timpul acelor activitati si persoane care îi aduc placere sau care îi fac bine, a urmări planul în mod disciplinat, a fi cumpatata, a fi recunoscatoare pentru tot ce are si ce i se întâmpla (indiferent de cum pare în primul moment, „bun” sau „rau”), a accepta fiecare persoana asa cum este, ca punct de pornire în orice tip de relatie, si a-i acorda prezumtia de buna credinta (până la proba contrara).

„Cea mai buna decizie legata de profesie pe care am luat-o de la început a fost sa spun ”da” proiectelor noi, în mod repetat si entuziast, în ciuda disconfortului ocazional cauzat de depasirea zonei de confort”, concluzioneaza Andreea.

Nina Iazar: Faptul ca am devenit avocat a fost cea mai buna decizie legata de profesie

Nina Iazar este Avocat în cadrul **Wolf Theiss** si face parte din echipa de Protecția datelor si conformitate în cadrul biroului din București al Wolf Theiss.

Cu o experiența de peste 15 ani în domeniul juridic, în prezent, ea își concentreaza în principal activitatea pe domeniul protecției datelor cu caracter personal si tehnologia informației, dar si pe domenii precum proprietatea intelectuala, conformitatea anticorupție, conformitatea privind combaterea spalarii banilor.

Experiența diversa a Ninei cuprinde, printre altele, oferirea de consultanța de specialitate clienților firmei cu privire la contracte de prelucrari de date, transferuri internaționale de date cu caracter personal, analize de impact privind prelucrarea datelor, încălcări ale securității datelor cu caracter personal, dar și în situații juridice complexe precum cele referitoare la AI, machine learning și profilare, sau impactul pandemiei Covid-19 asupra protecției datelor cu caracter personal.

Înainte de a se alatura **Wolf Theiss**, Nina și-a desfășurat activitatea în cadrul uneia dintre corporațiile financiare de top din România, unde a fost activ implicata în proiecte ce au presupus colaborarea cu toate departamentele societății, precum și cu filialele acesteia, aflându-se în mijlocul proiectelor de transformare care au acoperit domenii precum tehnologia informației, securitatea cibernetică, digitalizarea, protecția datelor, externalizarea activităților, proprietate intelectuala, precum și aspecte de dreptul muncii.

Experiența profesionala a Ninei include oferirea de consultanța juridica și reprezentare în negocierea contractelor comerciale (în domenii precum tehnologia informației, imobiliar, proprietate intelectuala), reprezentarea cu succes a clienților în litigii complexe de drept comercial si dreptul muncii.

Nina este acreditata ca specialist în protecția datelor. Ea deține certificarea *ECPC-B Professional DPO* emisa de European Centre on Privacy & Cybersecurity si Universitatea Maastricht.

Nina este membra a Baroului Iași și deține o diploma de licența în drept, precum și o diploma de master în studii europene de la Universitatea „Alexandru Ioan Cuza” din Iași.

În cariera sa de până acum, Nina considera ca cea mai buna decizie profesionala a fost aceea ca a devenit avocat. „Expunerea la noi provocari profesionale, experienta acumulata si recunoasterea muncii sunt lucruri care ma fac sa spun ca practic o profesie care îmi aduce numeroase satisfactii, care în acelasi timp ma impulsioneaza sa cresc profesional si sa tind spre o versiune a mea mai buna”, completeaza avocatul.

Nina amintește faptul ca atunci când lucrezi într-o firma de avocatura precum **Wolf Theiss**, spiritul de echipa este cel care se face simțit de la prima interacțiune. „Echipele se transforma, proiectele încep si se termina, dar ce ramâne e acel sentiment puternic ca esti parte dintr-o mare echipa de adevarati profesionisti: totul se misca unitar, toti vorbesc aceeasi limba, toti lucreaza pentru acelasi scop, fiecare are sarcinile sale bine definite, aducându-si propria contributie cu maxim de profesionalism. Dintre multele proiecte în care am fost si sunt implicata, le mentionez aici pe cele coordonate de avocat partener Ileana Glodeanu, de la care orice avocat poate învăta ce înseamna profesia de avocat exercitata cu înalt profesionalism si dedicare. Cu fiecare interacțiune, am câștigat un plus de experienta si o confirmare a rolului meu de specialist într-o echipa de profesionisti adevarati, cu care putem face fata oricarei noi provocari profesionale”, mai spune avocatul.

Ea crede cu tarie ca munca facuta bine si la timp, precum si pastrarea curiozitatii profesionale sunt conditii esentiale pentru a fi un bun profesionist. Iar când empatizezi cu clientul si reusesti astfel sa afli cum îl poti ajuta cel

mai bine, cred ca te apropii de desavârsirea ca profesionist.

Un mediu care cultiva talentele

Wolf Theiss București este un mediu în care talentele sunt cultivate, iar profesioniștii aflați la început de drum sunt ajutați sa se dezvolte.

Iulia-Gabriela Cumparatu este Avocat în cadrul echipei Corporate / M&A a biroului **Wolf Theiss** din București. Înainte de a se alatura Wolf Theiss, Iulia a fost stagiar la mai multe firme de avocatura locale și la multe instituții de stat, a lucrat într-un birou de executor judecătoresc și a participat la diferite concursuri. De asemenea, a fost voluntara pentru Asociația Studenților în Drept (ASD). Iulia a absolvit Facultatea de Drept și are un L.L.M în Dreptul Uniunii Europene la Universitatea din București. Este admisă la Baroul București. Tânara marturisește ca nu a știut de la început ca o sa fie avocat, dar s-a vazut profesând în cadrul unei cariere juridice.

„Pentru ca întotdeauna am fost o persoana deschisa și careia îi place sa acumuleze experiențe, în liceu m-am implicat în mai multe activități extracurriculare prin intermediul carora am reușit sa ma descopar și sa realizez ce mi-ar placea cu adevarat sa fac pe viitor. Așadar, dorința de a urma o cariera în Drept s-a nascut în perioada liceului dupa ce am avut placerea de a participa la mai multe ședințe de judecata. Deși știam câteva aspecte generale cu privire la profesiile juridice, atunci am simțit pentru prima data ca ma regasesc în aceasta poveste”, povestește Iulia.

Ulterior, a început sa o intereseze din ce în ce mai mult domeniul juridic și a descoperit ca se potrivește perfect principiilor dupa care se ghidez în viața și personalității sale puternice.

„În primul rând, consider ca aceasta profesie se cladește pe încrederea clientului în activitatea pe care o prestezi, pe un profesionalism desavârșit și dorința de dezvoltare continua. Astfel, de la începutul profesiei am încercat sa ma formez în acest sens și sa absorb cât mai multe informații. Norocul meu a fost ca am avut în jur oameni de la care am putut învăța și care au fost întotdeauna deschiși sa îmi raspunda la toate întrebările”, susține avocatul.

Iulia este perfect conștienta ca, pe lângă cunoștințele juridice temeinice pe care trebuie sa le aiba un avocat, în centrul activității sale se afla mereu clientul sau. „Cred ca avocatul trebuie sa știe sa asculte, sa puna întrebările potrivite pentru a putea mai apoi sa aduca problema expusa de client în planul juridic și sa gaseasca rezolvarea, folosindu-se de cunoștințele sale. Un alt aspect important pe care l-am avut mereu în vedere este faptul ca domeniul juridic se confrunta constant cu schimbari, iar în calitate de avocat ai datoria de a fi foarte bine ancorat în realitate și de a fi la curent cu toate aceste modificari. De asemenea, mi-am propus ca pe parcursul drumului meu în cariera sa rămân un om echilibrat, implicat și la fel de empatic”, considera tânara.

Iulia le-ar recomanda **Wolf Theiss** colegilor sai de generație și nu numai. În primul rând, fiind o firma de avocatura activa la nivel internațional îți ofera oportunitatea de a lucra și colaboreza alaturi de avocați din alte țari. Paleta larga de domenii de activitate ale departamentelor îți permite sa interacționezi mai ușor cu avocați specializați în alte materii și sa dobândești un bagaj de cunoștințe mult mai larg, fapt pe care îl vad benefic pentru cariera.

Un alt lucru care i se pare important este faptul ca are placerea de a lucra cu societăți foarte mari, care ridica probleme extrem de interesante de drept a caror soluționare poate fi antrenanta. De foarte multe ori legislația nu are în vedere toate situațiile care se pot ivi în practica, dar, lucrând în echipa, experții **Wolf Theiss** reușesc sa le ofere clienților cele mai bune soluții într-un timp scurt.

„**Wolf Theiss** îți ofera un cadru foarte bine gândit din perspectiva administrativă care te ajută să înveți să lucrezi organizat. Mai mult decât atât, faptul că ai acces la o gamă largă de informații și la numeroase traininguri nu poate fi decât un argument în plus pentru a alege firma noastră. Eu și Wolf Theiss avem o poveste, dacă pot spune așa, deoarece am fost intern în cadrul societății în timpul facultății. Pentru că m-am atașat mult de oamenii din echipa Corporate / M&A și pentru că am simțit că alături de ei pot evolua și mă pot forma armonios, atunci când am devenit avocat stagiar, Wolf Theiss a fost prima opțiune pe lista mea. La momentul respectiv, am ales oamenii care mi-au oferit sprijinul de care aveam nevoie la început de drum și care au crezut în mine încă de pe bancile facultății. Ulterior, s-a dovedit că am făcut o alegere bună pentru că, la fel ca și atunci când am fost intern, echipa m-a implicat în foarte multe proiecte, mi-au pus la dispoziție timpul lor și toate cunoștințele necesare evoluției mele. Pe scurt, aș recomanda Wolf Theiss pentru profesionalism, pentru oameni și pentru dinamica proiectelor”, declară Iulia.

Avocații tineri recomandă Wolf Theiss

Maria Ionescu este Avocat în cadrul departamentului de Concurență și Ajutor de stat a biroului Wolf Theiss din București. Înainte de a se alătura echipei **Wolf Theiss**, Maria a fost stagiar în departamentele de Concurență, Ajutor de stat și Litigii ale unei firme de avocatură din România.

Maria ofera consultanța juridică clienților din industrii variate, de la companii mijlocii până la mari corporații internaționale cu privire la diferite aspecte ale dreptului concurențial și ajutorului de stat, asistând clienții pe parcursul inspecțiilor inopinate, în cadrul procedurilor de control al concentrărilor economice, precum și în proiecte de conformare cu regulile de concurență.

Maria este absolventă a Facultății de Drept din cadrul Universității București, precum și al studiilor de Master în Drept societății și comercial, cu specializare în Dreptul concurenței, în cadrul Universității din Maastricht, Olanda. Maria este membră a Baroului București.

Alegerea unei cariere în Drept a luat naștere dintr-o intuiție devenită din ce în ce mai puternică pe parcursul liceului, ghidată în același timp de o doză de visare și curaj. „Zic curaj pentru că, spre deosebire de alți colegi de generație, nu aveam cunoștințe care profesau deja în domeniu și de la care puteam ”fura” un sfat practic. Eram însă de părere că o carieră în drept, indiferent de profesia pe care ajungi să o practici în urma finalizării studiilor de licență, îți deschide nenumărate uși și oportunități către lumea de business și modul în care funcționează o serie de industrii și domenii de afaceri. Ulterior, din fericire, am avut plăcerea să observ că am avut dreptate”, arată Maria.

Tânara menționează că s-a ghidat mereu după o serie de principii personale. Ea crede în disciplina conduitei zilnice, dar mai ales în bun simț, moderație și, poate cel mai important, răbdare (în special cu tine).

De asemenea, încrederea clientului este, în egală măsură, primordială în profesia de avocat și se cladește pe baza de seriozitate, disponibilitate și pasiune.

„Capacitatea de a te adapta rapid și eficient la nevoile mereu în schimbare ale clientului tău și ale mediului de afaceri este de asemenea o provocare. Desigur, cunoștințele juridice și studiul continuu sunt indispensabile oricărei persoane care urmează acest parcurs profesional, în timp ce lecțiile învățate din greșelile și erorile pe care le facem sau din obstacolele pe care inevitabil le întâlnim ajung să ne definească traseul și să ne perfecționeze”, completează Maria.

Avocatul mai povestește că în urma absolvirii Facultății de Drept și a promovării examenului de Barou, a ales să urmeze studiile de master în Olanda, în cadrul Universității din Maastricht. Acolo a avut oportunitatea de a vedea și perspectiva europeană a dreptului învățat în timpul facultății și de a-și largi, printre altele, puținele cunoștințe la vremea respectivă în dreptul concurenței.

„Tot acolo am decis și ca o cariera de avocat în dreptul concurenței "îmbina utilul cu placutul" și ca, pe viitor, asta este ceea ce vreau să fac. Astfel, am început să-mi îndrept atenția către societăți de avocatură din România cu o practică de concurență dezvoltată. Determinată de asemenea de o serie de rațiuni obiective, cum ar fi valorile organizației și posibilitățile de dezvoltare, am ales **Wolf Theiss**. Fiind o societate internațională, expunerea la o paletă diversificată de mandate și clienți a fost chiar ceea ce mi-am dorit. Îi putem spune destin, dar întâmplarea a făcut ca actuala coordonatoare a practicii de concurență a biroului *Wolf Theiss din București* – **Anca Jurcovan** – să fie chiar unul dintre speakerii pe care i-am invitat cu ocazia unui proiect organizat în cadrul asociației ELSA București în timpul facultății”, își amintește Maria.

Tânara subliniază faptul că ar recomanda tuturor **Wolf Theiss**. „Cu siguranță! Factorul uman dar și o serie de valori precum integritate, calitate, pasiune, spirit de echipă și creativitate sunt printre motivele pentru care aș recomanda Wolf Theiss atât colegilor de generație, dar nu numai. **Wolf Theiss** este compusă din avocați experimentați care, pe baza cunoștințelor vaste dar și a atenției la detaliu, echilibrează cu o eleganță aparte asistența juridică oferită cu soluții practice, asigurând în același timp că obiectivele de afaceri ale clientului sunt protejate”, mai spune Maria.

Beneficiile unei firme de avocatură internaționale

[Andreia Moraru-Peltecu](#) este Avocat în echipa de Litigii și Proprietate Intelectuală a biroului din București al Wolf Theiss.

Înainte de a se alătura echipei **Wolf Theiss**, ea a fost avocat în departamentul de Litigii și IP al unei alte societăți de avocatură din România. Este specializată în litigii comerciale și de Proprietate Intelectuală, precum și în proceduri de arbitraj comercial și de investiții. Avocatul a asistat numeroși clienți, de la companii de talie mijlocie până la mari corporații internaționale cu privire la diverse aspecte în domeniul soluționării disputelor.

Andreia a absolvit Facultatea de Drept din cadrul Universității Babeș-Bolyai din Cluj-Napoca în 2015 și deține două diplome de Master, una în Drept internațional public (drept internațional al investițiilor) de la Universitatea Leiden, Facultatea de Drept din Leiden, Olanda și a doua în Arbitraj internațional de la Universitatea din București, Facultatea de Drept. De asemenea, a participat la un program Erasmus al Facultății de Drept din cadrul Universității Utrecht, Olanda. Este membră a Baroului București.

Tânara a ales să studieze dreptul la finalul liceului. La acel moment, oscila între a urma Facultatea de Științe Politice sau cea de Drept, însă a considerat că dreptul este un domeniu care îi oferea perspective profesionale mai concrete după terminarea facultății.

„Decizia de a urma o carieră în avocatură am luat-o la finalul anului doi de facultate, în urma unui stagiu de practică la o societate de avocatură din Cluj-Napoca, orașul în care am studiat. Acel stagiu de practică a reprezentat primul contact real pe care l-am avut cu profesia de avocat, iar experiența de acolo m-a convins că o carieră în Drept ar fi potrivită pentru mine. De la început am avut trei criterii care au stat la baza deciziilor mele profesionale: să mă mut în București, să lucrez pentru o firmă internațională de avocatură și să mă specializez în litigii & arbitraj. Decizia de a mă muta la București a fost una pragmatică, deoarece sunt mai multe oportunități de dezvoltare profesională decât în alte orașe, iar cele mai complexe dosare și mandate sunt în București. Mi-am dorit să lucrez într-o firmă internațională pentru că sunt o firmă competitivă și perfecționistă, iar din experiențele anterioare, am învățat că cea mai bună premisă pentru a ajunge să excelezi într-un domeniu este să fii înconjurată de oameni talentați. Am observat că cei mai buni studenți din anii mai mari tind să opteze să lucreze în firme internaționale, motiv pentru care mi-am dorit să mă număr și eu printre ei. Nu în ultimul rând, am ales să mă specializez în litigii datorită dinamicii competitive și adversariale ale acestei laturi a profesiei. Experiența din instanță și sentimentul pe care îl am atunci când obținem o soluție favorabilă îmi alimentează în mod constant nivelul de motivație și reprezintă principala sursă de satisfacție profesională pentru mine. În plus, fiecare dosar este diferit, ceea ce reprezintă o provocare intelectuală constantă”, arată Andreia.

Alegerea organizației din care face parte a intervenit datorită faptului că și-a dorit să lucreze într-o firmă internațională, cu expunere la mandate complexe și cu o paletă diversă de dosare, care îi permită să facă atât litigii cât și arbitraj.

Un alt criteriu important pentru ea a fost să facă parte dintr-o organizație care investește în dezvoltarea profesională a avocaților colaboratori, și care are o reputație bună la nivel național și internațional, atât din punct de vedere al rezultatelor, cât și a culturii organizaționale.

„Am ales **Wolf Theiss** pentru că am considerat că îndeplinește toate aceste criterii și, pot spune cu bucurie, că așteptările pe care le aveam atunci când m-am alăturat echipei de litigii nu doar că au fost îndeplinite, ci chiar depășite. Și *Da, Da!* As recomanda-o cu încredere. Este un mediu de lucru dinamic, unde ai ocazia în fiecare zi să lucrezi alături de oameni deosebiți și să înveți lucruri noi. De asemenea, este o societate unde se pune accentul pe lucrul în echipă, în care ți se dau de la început responsabilități importante, dar ai parte și de multă susținere de la colegii seniori. Consider că acest mod de lucru, cu autonomie și responsabilitate la nivel individual, dar și cu o cultură de colegialitate și un sistem de susținere care te ajută să reușești, este cea mai valoroasă experiență oferită de **Wolf Theiss**. Este un mod de lucru care îți clădește încrederea de sine și îmi conferă zilnic sentimentul că progrez pe plan profesional și că devin un avocat mai bun”, susține Andreia.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)