

Anul 2021 a fost unul de accelerare, nu de recuperare, pentru ONV LAW. Radu Nemeş, Managing Partner: Cifra noastră de afaceri a fost constantă în ultimii ani, iar la final de 2021 raportăm o creştere de 20% faţă de anul precedent. Echipa şi expertiza consolidată rămân una dintre cheile de control, pentru că în acest tip de business instrumentul principal de vânzare este „know-how-ul”



2021 şi anii care au precedat au oferit mediului economic o lecţie continuă de adaptare şi transformare, iar în acest moment adaptabilitatea şi flexibilitatea rămân cele mai importante atribute atât la nivel de management, cât şi execuţional. „Şi piaţa de avocatură se transformă ca urmare a impactului transformărilor generale din economie, a tehnologiei şi digitalizării, dar şi a tot ce a reprezentat pandemia în economie şi societate, astfel încât ceea ce am învăţat cu toţii la ONV LAW este că şi noi, în profesia de avocaţi, trebuie să „îmbrăcăm” aceleaşi haine ale adaptării continue şi inovaţiei permanente”, subliniază [Radu Nemeş](#), Managing Partner ONV LAW.

Pentru ONV LAW, business-ul a funcţionat „as usual” în toată perioada scursă de la declanşarea pandemiei, inclusiv în 2021. Mai mult, anul trecut a fost un moment de accelerare, nu de recuperare.

Radu Nemeş explică faptul că afacerea pe care o coordonează este de tip boutique, fiind vorba despre o casă de avocatură independentă, cu acţionariat sută la sută românesc. ONV LAW lucrează cu un anumit tip de clienţi şi proiecte (în sfera avocaturii de business şi a dreptului administrativ – proiecte cu autorităţi publice). Având în vedere că modul acesta de business a funcţionat până acum, firma îşi va păstra în continuare această poziţionare.

Echipa este implicată şi în proiecte internaţionale, prin intermediul celor două reţele de case de avocatură independente din care face parte – *Interlaw* şi *Legal Network Alliance*.

„Astfel, cifra noastră de afaceri a fost constantă în ultimii ani, iar la final de 2021 raportăm o creştere de 20% faţă de anul precedent. Echipa noastră este, de asemenea (cu anumite fluctuaţii inerente), constantă de la un an la altul. În 2021 ne-am consolidat expertiza pe anumite domenii şi chiar am recrutat avocaţi seniori foarte buni. De asemenea, am consolidat un parteneriat important cu compania de consultanţă în resurse umane *Arthur Hunt* şi astfel am dezvoltat o linie nouă de business, de servicii integrate de legal & HR, un avantaj competitiv pe piaţă”, menţionează avocatul.

[Descopera oportunităţile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Obiectivele anului 2021 au fost atinse

Pentru 2021, **ONV LAW** și-a setat ca obiective principale menținerea sănătății fizice și emoționale a întregii echipe, creșterea cifrei de afaceri anuale cu 20% și extinderea ariilor de expertiza pe mai multe domenii și segmente ale pieței (achiziții publice, real estate, tehnologie etc), iar toate aceste obiective au fost atinse anul trecut.

În ton cu vremurile, firma de avocatura a priorizat folosirea instrumentelor de *Legal Tech*. „Utilizam M-files, Keyvision, Sintact, pe care cu certitudine vom continua sa le folosim în 2022. Nu excludem implementarea unor noi instrumente / aplicații care sa faciliteze procesele operaționale, permitând o automatizare a task-urilor repetitive sau administrative”, detaliaza *Managing Partner-ul ONV LAW*.

Echipa firmei este formata din 15 avocați. **Radu Nemeș** asigura poziția de *Managing Partner*, **Mihai Voicu** este coordonator al diviziei *Business Law*, iar **Alina Bilan** este coordonator al diviziei de *Achiziții Publice și Construcții/Infrastructura*.

„Exista cerere în creștere accentuata atât în privința mandatelor acordate în materia achizițiilor publice, cât și în ramurile aferente *Business Law*, astfel încât consolidarea echipelor este o exigența generala. În prezent, **ONV LAW** este în plin proces de recrutare pentru extinderea echipei de *Achiziții Publice*”, subliniaza avocatul.

Radu Nemeș este de parere ca se observa o oarecare platitudine în piața avocaturii în ultima perioada, având în vedere ca nu au fost new entry-uri majore și nici exit-uri sau mișcari de alta natura. „Credem ca, pe de o parte, unii dintre colegii noștri vor continua liniar, în aceeași direcție de pâna acum (acest domeniu este tradițional unul destul de liniar), în timp ce cealalta parte ori își cauta înca formula cea mai potrivita de adaptare la noul context ori va trece prin transformari radicale”, puncteaza expertul.

Opiniile unor profesioniști care ocupa poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmarește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Marile provocari ale anului 2022

De altfel, marile provocari ale anului 2022 pentru industria avocaturii sunt majore. „În continuare, echipa și expertiza consolidata rămân una dintre cheile de control, pentru ca în acest tip de business instrumentul principal de vânzare este „know-how-ul”. Pe o piața a muncii hipercompetitiva care, în urma pandemiei, a devenit mai puțin sensibilă la remunerație ca factor principal motivator, credem ca va fi esențial ca business-urile de avocatura sa

gaseasca alte resorturi prin care sa atraga și rețina expertiza de valoare. Alianțele strategice sunt o alta cheie de control și credem ca business-urile de avocatura vor trebui sa investeasca mult în aceasta direcție, în continuare, și sa vina cu abordari creative pe piața. Alianțele pot fi create fie în cadrul unor rețele/ parteneriate internaționale, dar și cu diverse alte entități și playeri din piața”, detaliaza **Radu Nemeș**.

În linie cu estimările macroeconomice, avocatul se așteapta la o creștere a PIB cu pâna la 3-4% și la dezvoltarea de noi idei și oportunități în economie, generate tocmai de acest context. În aceasta categorie include noile afaceri din e-commerce, tehnologie sau chiar piața monedelor virtuale, care daca ar fi fiscalizata ar reprezenta un volum important de contribuție în economia României.

„Din punctul de vedere al vulnerabilităților ramâne, independent de criza, lipsa de predictibilitate în domeniul public / guvernamental. De asemenea, piața forței de munca va fi un factor major de presiune pe economie. De asemenea, tot cea ce înseamna inflația așteptata pentru anul 2022 (prețuri la materie prima, prețuri energie etc.) Va deveni mult mai scump sa faci business în România și mediul antreprenorial va avea de suferit, însa cu siguranța se vor naște și oportunități și idei noi din tot acest context. Pentru **ONV LAW**, segmentul Public Law este foarte promițator în urmatorul an, având în vedere toate liniile de finanțare publica care vor fi puse la dispoziție în perioada urmatoare. De asemenea, pe segmentul de Business Law, asistența corporate day-to-day pentru diverși clienți din domenii care funcționeaza la turație maxima (precum tehnologia, healthcare, banking ș.a.) reprezinta un alt segment important. Atât la noi, cât și în tot spectrul macro de business, trebuie facute investiții continue în tot ceea ce privește învățarea continua și mindsetul. În cazul **ONV LAW** aceasta a fost filosofia de business dintotdeauna și credem ca în continuare, alaturi de expertiza și de alți factori specifici, mindsetul ramâne cel mai important diferențiator în business.”, completeaza **Radu Nemeș**.

Pentru anul în curs, firma și-a fixat o serie de priorități, printre care creșterea principalilor indicatori financiari, consolidarea segmentelor diferențiatore din interiorul business-ului (ex. Achiziții publice, M&A etc.) și dezvoltarea de noi alianțe și parteneriate strategice.

Intra pe platforma [Dispute.Resolution.Center](#)

[Cât costa un arbitraj comercial. Taxe, cheltuieli administrative, volum de munca și onorarii platite avocații](#)
[INTERVIU | Media tarifelor orare pentru firmele românești se situeaza între 100 si 250 de euro/ora. Avocați renumiți în domeniu pot ajunge sa perceapa si o rata de 1.000 euro/ora](#)

Proiecte majore în mai multe arii de practica

Facând o trecere în revista a celor mai importante proiecte în care **ONV LAW** s-a implicat în 2021, **Radu Nemeș** nominalizeaza asistența oferita unui client de pe piața internaționala a infrastructurii de transport și soluții de mobilitate pentru efectuarea analizei due diligence cu privire la subsidiara locala a unei societăți activând pe aceeași piața în scopul încheierii tranzacției M&A la nivel de grup.

De asemenea, echipa axata pe practica de M&A s-a implicat într-un proiect de restructurare internaționala la nivel de grup de societăți activând în domeniul instalarii, repararii si modernizarii ascensoarelor. Mandatul a presupus servicii de consultanță în materie de drept societar și fiscal, având ca scop înființarea unui holding și implementarea schimbului de participații între subsidiarele din diferite state UE și holding-ul irlandez.

ONV LAW a avut dosare relevante și în practica de *Energie*. Avocații au oferit asistența unei societăți lider în

domeniul producției și serviciilor de energie cu privire la negocierea, încheierea și implementarea unui shareholders agreement la nivel internațional, cu scopul transmiterii participației minoritare deținute într-o companie producătoare de energie regenerabilă (80MW). În plus, s-au implicat în gestionarea de litigii împotriva unui furnizor major de energie electrică de pe piața din România, având ca obiect maniera de executare și consecințele pecuniare ale încetării relațiilor contractuale cu agenții.

În sectorul de *Employment*, experții **ONV LAW** au gestionat un proiect de transformare organizațională, în cadrul parteneriatului cu Arthur Hunt, în privința unei societăți din ramura industriei chimice care are aproximativ 300 de salariați. De asemenea, au soluționat cu succes pentru o companie un portofoliu de litigii inițiate de foști salariați ca urmare a procedurii de restructurare implementate ca efect al pandemiei.

Citește și

[EXCLUSIV BizLawyer | Ce firme de avocați stau alături de Romgaz și Exxon în cea mai mare tranzacție din energie, aflata în desfășurare. Cine sunt consultanții din cele mai valoroase deal-uri ale anului trecut și ce avocați au coordonat echipele](#)

La rândul lor, avocații specializați în *Banking & Finance* au oferit asistența unei societăți de leasing parte a unui grup internațional în litigiile vizând restructurarea portofoliului de creanțe și recuperarea activelor în cadrul unor proceduri de insolvență; dar și unei banci dintr-un stat european, cu privire la analiza implicațiilor și definirea strategiei pentru restructurarea operațiunilor derulate în România prin intermediul subsidiarei sale locale, inclusiv eventuale condiții și consecințe ale ieșirii de pe piața.

Practica de *Achiziții publice* a acordat consultanța juridică unei autorități publice centrale de reglementare, constând în realizarea unui studiu privind cadrul de reglementare economică a iluminatului public în toate statele membre UE și elaborarea unei propuneri de îmbunătățire a reglementării naționale privind stabilirea, ajustarea și modificarea tarifelor pentru activități specifice serviciului de iluminat public.

Avocații au asistat și reprezentat cu succes un actor principal în domeniul construcțiilor, în vederea obținerii unor contracte de achiziție publică de lucrări în valoare de aproximativ 18 milioane de euro, respectiv 14 milioane de euro.

De asemenea, au asigurat reprezentarea cu succes a unei autorități publice județene într-un litigiu de 1,5 milioane de euro împotriva Curții de Conturi a României, privind proiectarea și execuția unui proiect major de infrastructură; dar și a unei autorități publice locale în litigii privind anularea de corecții financiare stabilite de autoritățile de management în cadrul unor proiecte de creștere a eficienței energetice a clădirilor rezidențiale, infrastructura rutieră, reabilitare instituții de învățământ.

„Ultimul an a fost un an cu multe provocări pentru întreaga firmă. Prin urmare, i-aș menționa pe toți cei din echipă, ca fiind activi, dinamici, vizibili. Și nu doar avocații! Le mulțumim pentru efortul depus în ultimul an tuturor. Totuși, aș puncta efortul și contribuția Sînzianei Barbieru, partenerul care gestionează probleme complexe de achiziții publice, dar și pe Lorena Ciobanu, cea mai nouă membră a echipei de parteneri, a carei contribuție în zona

de fiscalitate și dreptul muncii este notabila”, arata **Radu Nemeș**.

Liderul **ONV LAW** mai spune ca, anul trecut, firma a participat la pitch-uri pentru contractarea de servicii juridice la nivel internațional, prin Interlaw, rețeaua globala de companii de avocatura din care românii fac parte.

Un exemplu în acest sens îl constituie un pitch coordonat cu succes de colegii avocați din Franța (*UGGC Avocats*), care a avut ca scop asistența juridica în opt state pentru încheierea unei tranzacții M&A la nivelul unui grup de societăți, actor major în domeniul infrastructurii de transport și soluții de mobilitate.

Un alt exemplu îl constituie un pitch coordonat cu succes de colegii avocați din Germania (*Lang & Rahmann Rechtsanwälte*), care a avut ca scop asistența juridica în peste 50 de state cu privire la revizuirea politicilor și procedurilor în materia protecției datelor cu caracter personal, pentru un producator major în industria automotiva.

„Criteriile determinante pentru a ieși în evidența sunt experiența relevanta, competențele profesionale, capacitatea de a gestiona proiecte complexe într-un termen relativ scurt și onorariile”, menționeaza **Radu Nemeș**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locala](#)