

INTERVIU | Verchere (OMV Petrom): Gazele din Marea Neagra pot ajuta la revenirea economica a României, dar Legea offshore întârzie

Gazele din Marea Neagra pot ajuta România sa își revina din punct de vedere economic post-pandemie, însă modificările la Legea offshore întârzie, ceea ce erodează fundamentul economic al acestui proiect, a declarat Christina Verchere, CEO al OMV Petrom, într-un interviu acordat AGERPRES.

ExxonMobil și OMV Petrom sunt parteneri egali în proiectul de mare adâncime Neptun Deep din Marea Neagra, unde a fost descoperit un zacamânt de gaze evaluat la 42-84 de miliarde de metri cubi. Spre comparație, producția anuală a României este de 10-11 miliarde de metri cubi de gaze.

Christina Verchere a aratat ca este vorba despre noi surse de venituri evaluate la 1,2 miliarde de euro pe an în etapele de producție, despre noi locuri de munca, dar și despre o resursă autohtonă care ar putea sustine dezvoltarea altor industrii conexe, cum ar fi petrochimia sau transportul, generând, astfel, creștere economică.

Totodată, proiectul Neptun Deep ar atrage investiții de mai multe miliarde în faza de extracție, în condițiile în care doar explorarea a implicat 1,5 miliarde de dolari.

Declarațiile sefei OMV Petrom vin în contextul în care tonul investitorilor cu privire la demararea acestui proiect este din ce în ce mai pesimist. Dacă anii trecuți erau avansate termene privind decizia finală de investiții, în ultimele luni Exxon a anunțat că vrea să se retragă din proiect, iar reprezentanții OMV Petrom spun că nu vor aștepta la nesfârșit ca autoritățile din România să ia o decizie cu privire la cadrul fiscal.

Verchere a detaliat, în interviu, care a fost impactul pandemiei de coronavirus asupra companiei și a sectorului petrolier, dar și cum estimează că va evolua piața în următoarea perioadă.

AGERPRES: Care au fost principalele efecte ale crizei COVID asupra OMV Petrom?

Christina Verchere: Industria de petrol și gaze a fost puternic afectată de această criză pe aproape întregul lanț valoric, de la producția de petrol și gaze, până la rafinării, vânzări de gaze și de produse petroliere. Desigur, am implementat măsuri sanitare și de distanțare pentru a asigura continuitatea operațiunilor și am trecut la un tip de organizație mai digital, mulți dintre angajații noștri lucrând de acasă. Au fost, de asemenea, decizii pe care a trebuit să le luăm foarte repede pentru a face față mediului de afaceri deteriorat, cum ar fi ajustarea producției noastre în linie cu cererea pieței, reducerea investițiilor și a costurilor.

Al doilea trimestru a fost cel mai dur, fiind afectat atât de scăderea abruptă a prețurilor la petrol și gaze, cât și de cererea joasă pentru produse petroliere. Cu toate acestea, rezultatele din primele șase luni reflectă o performanță bună în contextul crizei și au existat două elemente care au contribuit la aceasta: deciziile rapide menționate mai sus și modelul nostru de afaceri integrat.

Cum estimați că va arăta a doua jumătate a anului pentru OMV Petrom?

Ne aflăm pe un teritoriu necunoscut și ne așteptăm ca volatilitatea ridicată să continue. Ne menținem estimările de 40 de dolari pe baril, preț mediu pentru 2020. În ceea ce privește cererea pentru combustibili și energie electrică, ne așteptăm la o cerere mai redusă în 2020 față de 2019, în timp ce la gaze naturale ne așteptăm la un consum aproximativ stabil.

Activitatile noastre din lunile urmatoare vor continua sub aceleasi reguli sanitare stricte si de distantare. Partea buna este ca am avut si de câstigat în lunile care au trecut si exista îmbunatatiri ale activitatilor noastre care sunt definitive.

Suntem mult mai digitali. Sa va dau doar un exemplu: într-o perioada foarte scurta de timp, am implementat semnatura electronica pentru peste 4.500 de persoane si intentionam sa ajungem în curând la 6.000. Acesta este un avantaj urias si a fost accelerat de criza.

Dintre businessurile OMV Petrom, care credeti ca va lua cea mai mare amploare anii urmatori si de ce?

OMV Petrom are un model de afaceri integrat, cu o prezenta semnificativa de-a lungul multora dintre elementele lantului valoric al sistemului energetic. Acest lucru s-a dovedit a fi un mare avantaj mai ales în aceste perioade dificile.

Strategia noastra de afaceri se bazeaza pe capacitatea noastra de a fi competitivi si de a continua sa crestem atât prin extinderea regionala, cât si prin dezvoltarea portofoliului nostru de afaceri. Am facut pasi importanti prin intrarea pe noi piete pentru Upstream, Bulgaria si Georgia, si suntem pe drumul cel bun în ceea ce priveste portofoliul de mobilitate pentru clientii statilor noastre. Pâna la sfârșitul anului viitor, ne asteptam sa avem în jur de 30 de puncte de încărcare pentru vehicule electrice, instalate în statiile noastre de distributie a carburantilor.

În ceea ce priveste agenda schimbarilor climatice, gazele naturale reprezinta un element-cheie. În prezent, mai mult de jumatate din productia noastra de hidrocarburi este gaz si vedem gazele naturale ca solutia potrivita pentru a asigura securitatea furnizarii de energie cu emisii reduse de carbon.

Versatilitatea gazelor naturale ofera acestora o gama variata de utilizari, inclusiv producerea de electricitate cu emisii reduse de carbon pentru a echilibra cererea atunci când sursele intermitente nu produc. Pentru a va oferi un exemplu, centrala Brazi a avut o contributie esentiala la productia de energie electrica pe perioada carantinei. Pe fondul unei productii mai scazute de electricitate din carbune si hidro, Brazi a asigurat echilibrul cererii de energie cu o productie continua de electricitate cu emisii reduse de carbon.

Neptun Deep este, de asemenea, o componenta importanta a strategiei noastre, iar importanta acestui proiect sta în contributia sa potentiala la bunastarea tarii.

Ministrul Economiei a anuntat, recent, ca nu exista un consens politic în Parlament pentru modificarea Legii offshore si mai multi parlamentari au declarat ca este exclus ca în acest an sa se opereze vreo modificare legislativa în acest sector. Cum afecteaza acest lucru planurile OMV Petrom privind investitiile din Marea Neagra? Cum ar trebui modificata Legea offshore, astfel încât sa fie deblocate investitiile în proiectul Neptun Deep?

Gazul din Marea Neagra este o resursa descoperita si evaluata, cu un potential ridicat de a contribui la recuperarea economica post-pandemie a României. Vorbim despre noi surse de venituri evaluate de Deloitte la 1,2 miliarde de euro pe an în etapele de productie, despre noi locuri de munca, dar si despre sansa de a utiliza o resursa nationala care va contribui la eforturile României de a-si îndeplini obiectivele de reducere a emisiilor de carbon în industrie, productie de energie, transport si agricultura. Este o resursa care ar putea sustine dezvoltarea altor industrii conexe, cum ar fi petrochimia sau transportul, generând, astfel, crestere economica.

Cheia pentru deblocarea proiectelor din Marea Neagra consta într-o legislatie care ofera claritate, conditii fiscale competitive si stabilitate. Acestea sunt premisele pentru orice investitie de amploare.

Cât sunteți dispusi să așteptați până să renunțați de tot la proiectul Neptun Deep?

Noi continuăm să facem toate eforturile pentru ca acest proiect să fie dezvoltat. Cu toate acestea, decizia finală de investiție depinde de mai multe premise-cheie, inclusiv Legea offshore, unde nu vedem progrese. Orice întârziere erodează fundamentele economice ale proiectului.

Care sunt principalele riscuri investitoriale ale acestui proiect? Care este suma pe care ar trebui să o investiți în acest proiect pentru extracția gazelor?

Christina Verchere: Industria de petrol și gaze este o industrie cu risc ridicat, care necesită capital semnificativ. Doar pentru a vă oferi un exemplu, în explorarea onshore, doar una din trei sonde are succes. Dezvoltarea în apele de mare adâncime implică investiții de mai multe miliarde. Pentru Neptun Deep, doar explorarea și evaluarea depășesc 1,5 miliarde de dolari.

Ce se va întâmpla cu gazele din perimetrul Neptun, dacă le veți extrage?

Nu suntem la acel moment cu proiectul. Dar aș dori să clarific faptul că orice provine din subteran ajunge în rețeaua de transport național. Și din acel moment ajunge cu prioritate la consumatorii români, care sunt în prezent principalii beneficiari ai producției noastre, fie că vorbim de titei sau de gaze naturale.

Cum estimați că va evolua pretul gazelor în următorii ani?

În acest an, pretul gazelor din hub-urile europene a atins valori minime istorice. Acesta a fost rezultatul unei combinații de cerere scăzută din cauza vremii calduroase și a efectelor Covid-19, precum și a supraofertei, în special din cauza volumelor mari importate de GNL, dar și a volumelor mari disponibile în depozite.

Evoluția ulterioară a pretului gazelor va reflecta finalizarea proiectelor de infrastructură de transport și rolul gazului ca materie primă pentru alte industrii, în special în procesul de decarbonizare.

Cum comentați decizia ANRE de a obliga producătorii de gaze să vândă pe bursa 40% din producție?

Guvernul român a făcut un pas important prin abrogarea OUG 114. Începând cu 1 iulie, s-a revenit la piața liberalizată odată cu eliminarea plafonului prețurilor la gaz. Am observat progrese spre o piață complet liberalizată prin implementarea programului gas release în iunie 2020 și eliminarea ulterioară a obligației de vânzare pe piața centralizată. Recunoaștem progresul; cu toate acestea, există unele provocări în ceea ce privește aplicarea programului gas release.

Credeti că piața gazelor din România este pregătită pentru liberalizare? Ce ar trebui să însemne liberalizarea pentru consumatorii finali?

Marele avantaj al unei piețe libere, unde prețurile sunt determinate în funcție de ofertă și cerere, este că încurajează concurența, ceea ce duce la reducerea prețurilor. A avea prețuri accesibile la energie este un argument convingător pentru guverne, iar practicile din întreaga lume au arătat că protecția consumatorilor vulnerabili poate coexista cu mecanismele pieței libere.