

Legal Tech | 5 domenii în care "legal tech" poate fi de ajutor în eficientizarea activității avocaților



Instrumentele de *legal tech* sunt din ce în ce mai prezente în activitatea firmelor de avocatura din întreaga lume. Și România urmează acest trend, cu toate că este încă la un nivel incipient, lucru explicabil, având în vedere dimensiunea relativ mică a pieței. Există însă multe aplicații software ce pot fi utilizate de avocații români chiar acum.

Firmele de avocați au înțeles necesitatea integrării tehnologiei în activitățile de zi cu zi și adopta acum soluții digitale care le ajută nu doar în desfășurarea taskurilor zilnice, ci și în procesul de luare a deciziilor de business. În ultimii ani, s-a produs o migrare a așteptărilor de la un management simplu al dosarelor și timpilor lucrați spre ceva mult mai complex, unde trebuie să combine timpii lucrați, facturile și încasarile într-un sistem unic, peste care aplica unelte de business intelligence.

În acest context, BizLawyer și-a propus să abordeze o largă paletă de subiecte legate de Legal Tech în mai multe articole, publicate într-o rubrică specială, realizată cu sprijinul SoftVenture, firma fanion a pieței locale de soluții digitale pentru avocați.

Azi publicăm încă un material pe această temă, sub semnatura lui George Barcun, CEO SoftVenture.

Iată câteva domenii în care aplicațiile de tip legal tech pot veni în ajutorul avocaților și firmelor de avocatura:

Creșterea productivității

În ultimii zece ani au apărut multiple soluții care promit creșterea productivității cu ajutorul tehnologiei: de la Asana, Slack sau Monday - aplicații dezvoltate de companii internaționale pentru a automatiza procese și a urmări progresul diferitelor proiecte, și până la KeyVision^{PRO} - soluția software românească dezvoltată pentru a sprijini casele de avocatura și cabinetele de avocați în parcursul lor de eficientizare a proceselor.

Aceste platforme vin cu abordări diferite pentru a ajuta în procesul de digitalizare. Dacă primele au o abordare generală, internațională, și se concentrează strict pe aspectul de management al task-urilor zilnice, KeyVision^{PRO} aduce și un suport local, prin componenta de management al dosarelor și clienților adaptată pieței din România. Toate pot fi însă de real ajutor în încercarea de a crește productivitatea avocaților, prin simpla organizare internă.

Management și sharing de documente

Cu toții am auzit de Dropbox, Box, OneDrive și Google Drive - probabil cele mai cunoscute platforme din lume. Acestea sunt însă simple platforme de sharing de documente, cu capacități limitate de securizare și organizare. Pentru cei care doresc și au nevoie de ceva mai mult, un pas înspre zona de Knowledge Management, platformele dedicate de document management precum **M-Files** câștiga detașat. De exemplu, un astfel de sistem va permite să clasifică documentele, să cautați în conținutul acestora, inclusiv dacă sunt scan-uri, și să dați drepturi de vizualizare în funcție de accesul la fiecare proiect sau dosar în parte. Suplimentar, aceste soluții permit inclusiv colaborare, fluxuri de aprobare automatizate, audit de activitate, și multe altele.

Comunicarea și colaborarea cu clienții

Într-o perioadă în care pentru eficientizarea activității este necesară și reducerea timpului pierdut în trafic, tehnologia oferă soluții de comunicare care se pot adapta nevoilor avocaților și firmelor de avocatură: aplicații de tip Skype, Google Meet sau Zoom, care permit organizarea de teleconferințe și întâlniri online, platformele de email care oferă integrări cu diferite sisteme de lucru, pentru a fi de ajutor utilizatorilor, dar și diferite aplicații ce permit editarea diferitelor documente – Google Drive, OneDrive etc.

Înregistrarea timpilor și facturare

Există multiple soluții pe piață în acest sens, atât din România, cât și internaționale. De principiu, soluțiile internaționale au o abordare mai simplă a relației cu clienții și nu permit flexibilitate în procesul de facturare, așa cum este solicitat de către clienți. De aceea este probabil mai eficient să luați în considerare o soluție locală, dedicată, care aduce pe lângă funcționalitățile de facturare și de înregistrare timp, precum și, mai important, funcționalități de integrare cu instanța sau CRM. De exemplu, KeyVision^{PRO}, care este o soluție complet integrată, permite o trasabilitate completă, de la înregistrarea timpului până la valoarea produsă de acesta, când a fost încasată și ce costuri asociate a avut.

Managementul dosarelor de instanță

La nivel internațional există soluții diferite de management al dosarelor de instanță – Clio, App4Legal, Rocket Matter, dar aceste aplicații sunt dificile, dacă nu imposibil de folosit pentru managementul dosarelor din țara noastră. Pentru a veni în întâmpinarea nevoilor avocaților, aplicații precum KeyVision^{PRO} au dezvoltat funcționalități legate de urmărirea dosarelor de instanță, ajutând astfel la îmbunătățirea procesului de management al dosarelor.

KeyVision^{PRO} este un produs software internațional care face parte dintr-o suită de aplicații dezvoltate de firma SoftVenture exclusiv pentru piața avocaturii, soluții care au fost alese deja de mari companii precum NNDKP, Eversheds, Filip&Company, Hategan Attorneys și alții.

KeyVision^{PRO} este a treia versiune a aplicației, care a fost regândită complet, după o structură nouă, folosind feedback-ul clienților, experiența și cunoștințele acumulate de-a lungul timpului, integrând noi instrumente tehnologice și o abordare internațională. A rezultat astfel o aplicație flexibilă, cu focus pe acces rapid la informație, care poate fi folosită cu succes de către firmele mici, medii și mari, românești sau internaționale. Platforma a fost gândită ca o soluție modulară, în care utilizatorii folosesc acele pachete și add-on-uri care le sunt

necesare. Pentru a testa aplicația și a vedea exact care module raspund nevoilor lor, firmele de avocatura pot sa își creeze un cont free trial timp de 15 zile, timp în care au acces la toate funcționalitățile aplicației, pentru a lua o decizie corecta pentru nevoile lor.

O poveste de succes

Dupa mai bine de 10 ani în care s-a implicat în dezvoltarea unor aplicații de tip enterprise și raportari financiare destinate instituțiilor financiare din Germania, Italia sau Grecia, George Barcun, fondatorul SoftVenture, a identificat o nișă pe piața software-ului pentru firme de avocatura. A lansat *KeyVision*, un instrument de business intelligence folosit astazi de peste 2500 de utilizatori, și a investit sume mari în cercetare/dezvoltare, scopul final fiind acela de a îngloba cât mai mult know-how într-un singur produs și de a dezvolta proactiv noi funcționalități, care sa raspunda nevoilor firmelor de avocatura.

”Împreuna cu partenerii noștri am identificat cele mai mari provocari din activitatea de zi cu zi a avocaților și ne-am adaptat produsele acestor nevoi. Astfel ca, în acest moment, oferim un produs complet din acest punct de vedere, adaptat cerințelor actuale și pregatit sa alinieze avocatura româneasca la trendurile mondiale de digitalizare și masurare a performanțelor”, a declarat **George Barcun** [într-un interviu acordat recent publicației noastre](#).

KeyVision are în spate atât o echipa de programatori care asigura dezvoltarea aplicației, mentenanța soluțiilor curente și monitorizarea serverelor, cât și o echipa de suport, care asigura helpdesk și raspunde solicitarilor clienților în ceea ce privește buna utilizare a *KeyVision*. Efortul covârșitor de dezvoltare se concentreaza pe research & development și dezvoltare de noi funcționalități pentru a veni în sprijinul utilizatorilor – firme de avocați mari sau mici, departamente de Legal din companii, dar și alte entități din economie, cum ar fi banci sau IFN-uri.

”Abordarea noastra inovativa și creativa ne-a ajutat sa devenim trend-setteri pe piața din România și avem de gând sa menținem aceasta poziție investind în continuare masiv în R&D. (...) Avem planuri mari de investiții și dezvoltare - în ultimii doi ani aproape ne-am dublat echipa și vom include în *KeyVision* funcționalități și integrari la nivel european”, a nuanțat **George Barcun**.

[□ KeyVision PRO, produsul fanion al pieței locale de soluții digitale pentru avocați, iese pe piețele externe. George Barcun, fondator: Investim masiv în cercetare/dezvoltare și avem în vedere funcționalități și integrari la nivel european. Folosim software, urmatorul pas este inteligența artificială](#)

Citește și

[□ Legal Tech | Inovația și managerii IT, instrumente de creștere pentru firmele de avocatura](#)

[□ KeyVisionPRO, primul legal tech românesc premiat internațional | George Barcun, General Manager SoftVenture: Aplicația se bate de la egal la egal cu cele mai bune softuri de legal tech din lume](#)